

HELPPOA JA HAUSKAA VARAINHANKINTAA!

TUKEA RYHMÄLLE
40 %
JOKAISESTA
TUOTTEESTA



Kiitos infopakettin tilauksesta!

Myynti on helppoa aloittaa, riskitöntä toteuttaa, mutta myös erittäin tuottoisaa! Saatte meiltä kaiken, mitä tarvitsette onnistuneeseen myyntiin: ilmaisen tilausjärjestelmän ja verkkokaupan, näyttävät myyntikuvastot sekä tietysti maan maistuvimmat varainhankintaherkut!

Jos vihreä valo syttyy varainhankinnalle, voitte aloittaa herkkumyynnin koska tahansa.



SIIRRY ALOITTAMAAN KAMPANJA

Miksi tuhannet koululuokat ja urheiluseurat ovat valinneet meidät?

HELPPOA MYYDÄ

Kaikki sanovat kyllä Herkkutukun herkuille! Myynti on mukavaa, kun asiakkaat haluavat ostaa. Tuotteiden myyntihinta on alkaen 5 €/kpl.

MONIPUOLINEN VALIKOIMA

Saatte myyntiin herkullisen valikoiman uunituoreita metrilakuja, jotka varmasti kaikki tunnistavat! Kotimaisia makeisia, terveellisiä välipaloja sekä rapeita keksejä. Myös gluteenittomia ja vegaanisia herkkuja.

TARJOAMAMME TUOTTO ON VARAINHANKINNAN SUURIMPIA

Saatte herkkumyynnistä 40 %:n tuoton, eli 2-8 €/myyty tuote.

ALOITTAMINEN ON TÄYSIN RISKITÖNTÄ

Kaikki tilaukset kerätään etukäteen ja maksatte tuotteet vasta, kun olette saaneet maksun asiakkailta.

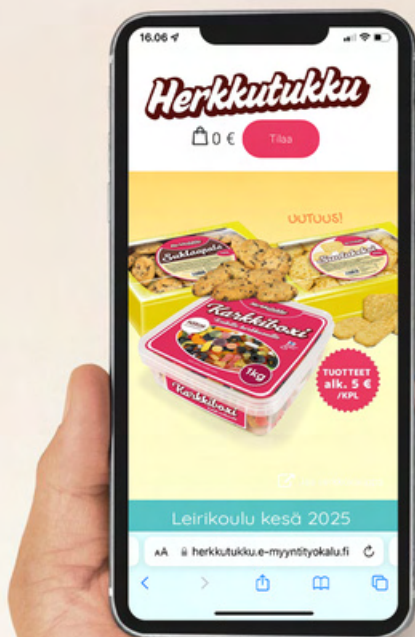
TILAUSTEN KIRJAAMINEN VERKOSSA

Jokainen voi kirjata itse tilaukset Omaherkkuun ja tehdä myyntiä omalla verkkokaupalla - helpottaa todella paljon ryhmänvetäjän työtä.

Herkkutukku OMAHERKKU

JOKAINEN SAA OMAN VERKKOKAUPAN!

- Omaherkussa voitte..
- kirjata tilauksia
- jakaa verkkokaupan linkin
- seurata myynnin ja tuoton kertymistä.



Myynti aloitetaan rekisteröitymällä Omaherkkuun ryhmänvetäjäksi. Tämän jälkeen luodaan kampanja ja kutsutaan myyjät mukaan.



Myynti alkaa

Esitellä tuotekuvastoja sekä jakaa verkkokaupan linkkejä mahdollisimman monelle. Sopiva myynti aika on noin 2-4 viikkoa.



Tilatkaa ja toimittakaa

Toimitus saapuu noin 1-9:n arkipäivän kuluttua. Toimittakaa tuotteet asiakkaille.



Kerätkää maksut

Tuoton saatte pitää heti! Laskutamme vain tuotteiden tukkuhinnan. Maksuaikaa 14-30 vrk.

Näin aloitat kampanjan

1. Rekisteröidy ryhmänvetäjäksi

Voit rekisteröityä ryhmänvetäjäksi tai kirjautua Omaherkkuun Herkkutukun verkkosivujen kautta tai suoraan linkistä:

<https://herkkutukku.e-myyntiyokalu.fi>.

Rekisteröitymisen jälkeen saat sähköpostiisi tilisi aktivointilinkin. Klikkaa linkkiä ja vahvista tilisi.



Katso video kampanjan aloittamisesta

2. Kirjautu Omaherkkuun ja luo kampanja

Omaherkku antaa sinulle ryhmätunnukset: kampanjatunnus ja PIN-koodi. Myyjät käyttävät näitä tunnuksia myyjäksi rekisteröitymisen yhteydessä.

3. Myyjät rekisteröityvät kampanjaan

Omaherkku antaa myyjille henkilökohtaiset tunnuksset. Jokainen voi aloittaa myynnin heti jakamalla oman verkkokaupan linkin.

Paperiset tuotekuvastot saapuvat postitse muutaman päivän kuluttua. Lähetämme ryhmänvetäjälle sähköpostitse myyntiohjeet sekä sähköisen version tuotekuvastosta.



10 €

Alkuperäiset suosikit!

MAIDOTON LAKTOOSITON

Metrilaku Originalmix

10 kpl/ps

Herkkutukun klassikkopussi! Sisältää 10 kpl perinteisiä ja suosituimpia metrilakujamme. Makuina mm. omena, banaani, mansikka, noitaputki ja kola.

Tuotto 4 €/ps

Metrilaku Jättimix

22 kpl/ps

22 lakun jättipussi hedelmää ja salmiakkia! 2 lakua kaupanpäälle. Makuina mm. omena, banaani, mansikka, noitaputki, kola, tuttifrutti, hubba bubba, metsämansikka, toffee ja suklaa.

Tuotto 8 €/ps

Kaikki parhaat sekaisin!



20 €

MAIDOTON LAKTOOSITON



10 €

Lempeän kirpeä!

MAIDOTON LAKTOOSITON

Metrilaku Kirpeämix

10 kpl/ps

Kipakka Kirpeämix on ihana yhdistelmä kirpeää ja hedelmäisen makeita makuja sekä salmiakkia.

Tuotto 4 €/ps

Musta metrilaku

10 kpl/ps

Suussa sulava klassikkoherkku sinulle, joka pidät mustasta lakusta.

Tuotto 4 €/ps

Koukuttavan hyvää!



10 €

VEGAANINEN



5 €

Herkullinen maitosuklaa-lakritsi!

Lakupala

250 g/ps

Rainforest Alliance -sertifioitua maitosuklaata ja pehmeää lakritsia.

Tuotto 2 €/ps

Lakupala

250 g/ps

Rainforest Alliance -sertifioitua valkosuklaata ja pehmeää salmiakki-lakritsia.

Tuotto 2 €/ps

Valloittava valkosuklaa-salmiakki!



5 €

Kestosuosikki!

Porvoon Lakritsi

400 g

Herkullisen pehmeä, aito Porvoon Lakritsin lakupala luonnollisin värein ja aromein.

Tuotto 2 €/ps

VEGAANINEN



5 €



10 €

VEGAANINEN

GLUTEENITON

Tuore ja pehmeä!

Gluteeniton kauralaku

500 g

Aito Porvoon Lakritsin maku ja herkullisen pehmeä koostumus ilman vehnää. 100 % suomalaista, gluteenitonta kauraa.

Tuotto 4 €/ps

Todella tuore, makea mansikka!

Mansikka täytelaku

2 x 150 g

Mansikka täytelakussa yhdistyy aito Porvoon Lakritsin maku, herkullisen pehmeä koostumus ja makean mansikkainen täyte.

Tuotto 2,40 €/setti

VEGAANINEN

GLUTEENITON



6 €



6 €

VEGAANINEN

GLUTEENITON

Todella tuore, lempeä banaani!

Banaani täytelaku

2 x 150 g

Banaaninmakuinen täyte ja herkullinen Porvoon Lakritsin kauralaku yhdessä.

Tuotto 2,40 €/setti

Todella tuore, hurmaava suklaa!

Suklaa täytelaku

2 x 150 g

Suklainen täyte ja aito Porvoon Lakritsin maku takaavat herkullisen makuelämyksen.

Tuotto 2,40 €/setti

VEGAANINEN

GLUTEENITON



6 €



10 €

Tästä riittää jaettavaa!

Karkkiboxi

1 kg

Parhaat irtokarkkimme samassa rasiassa! Monipuolinen sekoitus hedelmä-, salmiakki- ja lakumakeisia. Tästä riittää jaettavaa isommallekin porukalle.

Tuotto 4 €/rs

Kiva antaa lahjaksi!

Herkkusalkku

10 kpl makeispusseja

Näyttävä makeissalkku täynnä toinen toistaan maistuvampia Finlandia Candy -makeispusseja. Salkun sisältö on sesongin mukaan vaihteleva.

Tuotto 8 €/kpl

20 €



10 €

Toffeinen makumatka!

Toffeesekoitus

650 g

Lajitelma erilaisia kerma-, hedelmä- ja lakritsitoifeita: mm. lehmätoffee, mansikka-, vesimeloni- ja persikkatoifeita sekä pähkinätoifeita. Sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.

Tuotto 4 €/ps



Joulun suosikki!

10 €

Luxuskonvehti

500 g

Luxuskonvehti on suussa sulavan herkullinen lajitelma erilaisia konvehteja sekä tryffeleitä. Sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.

Tuotto 4 €/ps



10 €

Terveellinen välipala!

Pähkinämix

400 g

Pähkinämix sisältää parapähkinää, cashewpähkinää, saksanpähkinää, maapähkinää, hasselpähkinää, manteleita ja makeita rusinoita.

Tuotto 4 €/rs

VEGAANINEN

GLUTEENITON



Kokeile myslin kanssa!

10 €

Hedelmämix

375 g

Aurinkoinen Hedelmämix sisältää erilaisia kuivattuja hedelmiä paloina, papaijaa, ananasta ja banaania. Sisältää hunajaa.

Tuotto 4 €/rs

GLUTEENITON



10 €

Kevyesti suolattu!

Suolakeksi

650 g

Ohuita ja rapeita uunissa paistettuja suolakeksejä. Kevyesti suolatut keksit sopivat hyvin pieneen nälkään kevyesti voideltuina, evääksi retkelle tai suolaisena tarjoiluna esimerkiksi juustotarjottimella.

Tuotto 4 €/rs



Piparkakku

650 g

Perinteisesti maustettuja, ohuita ja rapeita piparkakkuja. Sopivat erinomaisesti juustojen sekä hillojen kanssa nautittaviksi. Kokeile myös jouluisen juustokakun pohjaan tai murustele jälkiruokien koristeeksi.

Tuotto 4 €/rs

Ohut ja
rapea!

10 €



10 €

Todella
murea!

Suklaaraita

710 g

Suklaa ja keksit kuuluvat erottamattomasti yhteen. Murea keksi, joka on kuorrutettu suklaanmakuisilla "tiikerinraidoilla".

Tuotto 4 €/rs



Klassikko!

10 €



Suklaapala

740 g

Kahvipöydän perinteinen suosikki herkku. Rapeita, suklaahippuja sisältäviä pikkuleipiä.

Tuotto 4 €/rs

10 €

Suloiset
sydämet!

Sydänkeksi

800 g

Poimi mukaan nämä sydämelliset keksit ja nauti niiden rapeudesta vaalealla ja tummalla kuorrutteella.

Tuotto 4 €/rs



Omenahillolla!

10 €



Hillosilmä

850 g

Syötävän suloinen, klassinen yhdistelmä makeaa omenahilloa ja vaaleita pikkuleipiä.

Tuotto 4 €/rs

10 €

Rapea
kaakaokeksi!

Kerroskeksi

750 g

Tumma kaakaokeksi kohtaa valkoisen, vaniljaisen täytteen. Maistuu kahvin kera tai sellaisenaan naposteltuna.

Tuotto 4 €/rs



Kaupanpäälliset

YKSI HYVÄ SYY LISÄÄ ALOITTA!

40 %:n tuoton lisäksi haluamme palkita ryhmäsi pienellä ekstralla....

Suosittu Herkkutukun Mysteriboksi ryhmänvetäjälle

Varainhankinnan järjestäminen vaatii aina työtä. Siksi haluamme palkita ryhmänvetäjän halutulla ja herkuntäyteisellä Mysteriboxilla.

Mysteriboksi on sesongin mukaan vaihtuva ja se sisältää suolaisia sekä makeita herkuja. Kuvassa esimerkki kevään 2022 Mysteriboxista.

Edellyttää vähintään 300 tuotteen tilausta.



Palkinnot koko ryhmälle

Palkitsemme myös koko ryhmän, kun myynti on vähintään 150 tuotetta.

Jakakaa irtokarkkipussit ahkerien myyjien kesken tai myykää kioskissa, valinta on teidän!

Pussit sisältävät 250 g irtokarkkeja.
Palkinnot koskevat sekä herku- että lakumyyntejä.



Kun tilaatte....	Myyntibonukset
150 tuotetta	15 kpl irtokarkkipusseja
300 tuotetta	15 kpl irtokarkkipusseja + Mysteriboksi
500 tuotetta	30 kpl irtokarkkipusseja + Mysteriboksi
1000 tuotetta	60 kpl irtokarkkipusseja + Mysteriboksi

Pidätämme oikeiden muuttaa kaupanpäällisiä



Kolme tärkeintä asiaa, jotka yhdistävät onnistuneita varainhankintoja.

1.

Usko myytävään tuotteeseen

Kaikista tärkeintä on, että uskotte itse tuotteen käyvän kaupaksi ja saatte myynnistä reilun tuoton.

Kukaan ei halua tarjota tuttaville liian kalliita tuotteita tai joita on omasta mielestä noloa, tai muuten ikävää myydä.

Tiesitkö, että eri yritysten tarjoama tuottoprosentti ryhmille voi olla hyvin erilainen? Älä siis keskity pelkästään euromääräisen palkkion suuruuteen. Todellisuudessa tuotto myyntiin suhteutettuna voi jäädä pieneksi, yleensä noin 5-30 %:n.

Me tarjoamme ryhmille aina 40 %:n tuoton herkkumyynnistä.

Herkut maistuvat lähes kaikille ja jokainen herkuttelee silloin tällöin - miksi ei siis ostaisi tällä kertaa herkuja koululuokalta tai joukkueelta, ja saisi samalla aikaan paljon hyvää mieltä?

Jotta saisitte kerättyä varainhankinnalla mahdollisimman paljon, olemme hinnoitelleet tuotteet alkaen 5 €. Pieni hinta madaltaa ostokynnystä ja jokainen voi itse valita, millä summalla tukee.

2.

Ryhmä on sitoutunut myyntiin

Motivaation lähde - miksi rahaa ylipäätään kerätään?
Myyntiin on helppoa motivoitua kun on yhdessä päätetty leirikoulun kohteesta, kisamatkasta tai uusien peliasujen hankinnasta.

Varainhankinnan avulla mahdollistatte kaikille tasapuolisen mahdollisuuden päästä osaksi unohtumattomia ja ryhmähenkeä kasvattavia kokemuksia.

Aika hienoa, vai mitä?

Kaikki eivät siltikään halua osallistua, ja sekin on ihan ok! Yksi voi haluta maksaa rahalla, mutta toinen voi tuskastella yllättävien kulujen kanssa.

Varainhankintaan osallistuminen ei kuitenkaan määritä kenenkään taloudellista tilannetta. Tai ainakaan niin ei pitäisi asiasta ajatella.

Se kertoo enemmänkin siitä, että halutaan tehdä yhdessä, ja opettaa lapsille ja nuorille tärkeitä elämänarvoja sekä oman työn merkityksestä - raha ei kasva puussa.



3.

Aktiivisuus

Aktiivisuus ratkaisee loppupeleissä koko homman.

Jos usko tuotteeseen on vahva ja ryhmällä on päämäärä selvillä, mutta aktiivisuus puuttuu, voi tulos jäädä laiha.

Varainhankinta ei ole raketitiedettä. Tärkeintä on hahmottaa kenelle tuotteita voi myydä, ja mitä keinoja heidän tavoittamiseksi on käytössä.

Lähes aina asiakkaat löytyvät omasta lähipiiristä ja he tukevat mielellään, kun siihen annetaan mahdollisuus. Kenenkään ei tarvitse lähteä myymään tuotteita tuntemattomille, jos niin ei halua.

Suosittellemme käyttämään myynnissä sekä tuotekuvastoja että verkkokauppaa. Digitaaliset kanavat ovat hyviä tapoja tavoittaa paljon asiakkaita, mutta edelleen todella moni selaa mielellään perinteistä tuotekuvastoa.

Seuraavalle sivulle olemme listanneet toimivat myyntivinkit, joiden avulla asiakkaamme myyvät keskimäärin 25 tuotetta per myyjä.

7 askelta onnistuneeseen myyntiin

NÄIDEN ASKELTEN AVULLA KERÄÄTTE VÄHINTÄÄN 25 TILAUSTA PER MYYJÄ.

ENNEN KUIN ALOITATTE, ASETTAKAA MYYNNILLE SELKEÄ TAVOITE

Miettikää yhdessä, mikä olisi sopiva tavoite myyntikerralle ja kuinka moni aikoo osallistua. Mitä useampi osallistuu, sitä nopeammin tavoite tulee täyteen. Tavoite on hyvä asettaa ryhmä- että myyjäkohtaisesti.

1. TEE LISTA POTENTIAALISISTA ASIAKKAISTA

Myyntiä on helpompaa tehdä kun tiedostaa, kenelle kaikille tuotteita kannattaa tarjota. Vähintä mitä voi tehdä, on ostaa tuotteita itselleen. Miten voi suositella tuotteita, joita ei itse ostaisi? Seuraavan myyntikerran tullessa on helpompaa suositella.

Tässä lista mahdollisista asiakkaista, jotka löytyvät lähes jokaiselta. Keskimäärin yksi asiakas ostaa 2-3 tuotetta.

OMAAN KOTIIN	2 TUOTETTA
ISOVANHEMMAT	3 TUOTETTA
MUUT SUKULAISET PERHEINEEN	3 TUOTETTA
LÄHEISIMMÄT NAAPURIT	5 TUOTETTA
YSTÄVÄT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
TYÖKAVERIT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
MYYNTI YHTEENSÄ	25 TUOTETTA

2. JAA VERKKOKAUPPASI LINKKI

Tärkeä asia, joka kannattaa tehdä heti. Verkkokaupan avulla tavoitat helposti ja nopeasti potentiaalisia asiakkaita ajasta sekä paikasta riippumatta WhatsAppin, Facebookin ja esimerkiksi sähköpostin kautta.

3. HERÄTÄ HUOMIO OSUVALLA VIESTILLÄ

Jos haluat lisätä verkkokauppasi linkin yhteyteen persoonallisen viestin, teimme avuksesi valmiit viestipohjat, jotka voit kopioida tai muokata oman näköiseksi. Viestipohjat löydät [täältä](#).

4. KERÄÄ TILAUKSIA TUOTEKUVASTON AVULLA

Älä jätä myyntiä pelkästään sähköisten kanavien varaan. Ryhmät, jotka käyttävät myös tuotekuvastoja, myyvät keskimäärin 50 %:a enemmän. Kaikki eivät ole myöskään niin tottuneita tilaamaan verkkokaupasta, heille voi olla helpompaa jättää tilaus muuta kautta.

5. VIE TUOTEKUVASTO TYÖPAIKALLE

Jätä tuotekuvasto työpaikan taukotilaan muutamaksi päiväksi. Pidä pieni myyntipuhe tai kirjoita saateviesti kuvastoon. Tämä toimii!

6. TARJOA TUOTTEITA YRITYKSILLE

Lähipiirissäsi on varmasti yrityksiä, jotka tukisivat mielellään. Herkkutukku voi laskuttaa yrityksen ryhmäsi puolesta, jolloin yritys saa verovähennyskelpoisen kuitin ostoksestaan. Tarvitsemme yrityksen tilauksen sekä laskutustiedot lopputilauksenne yhteydessä.

7. TEHKÄÄ OMA MARKKINOINTIVIDEO

Onko ryhmälläsi somevastaava tai muuten aktiivisia somen käyttäjiä? Tehkää oma markkinointivideo tai julkaisu Facebookiin, Instagramiin, Snäppiin tai Tik Tokiin.

Heräsikö sinulla kysymyksiä?

Ota yhteyttä meihin! Palvelemme arkisin klo 9-16
010-387 4870 | info@herkkutukku.com

Herkkutukun varainhankintapalvelu sopii monenlaisiin tarpeisiin

Olemme auttaneet tuhansia koululuokkia ja urheiluseuroja unelmien toteuttamisessa.



**Tuotto
n. 15.000 €**

Rahaa seuran toimintaan

Sitaatti asiakaskokemuksesta

"Varainhankinta on toiminut meidän seuralle tosi hyvin. Meillä on joka vuosi seuran yhteinen kampanja Herkkutukun tuotteilla. Tuottoa on saatu myynnistä yli 15.000 €".

- Espoon Taitoluisteluklubi,
Toiminnanjohtaja Henriikka Aihinen

Rahaa leirikouluun

Sitaatti asiakaskokemuksesta

"Kaikki meni erittäin hienosti meidän luokan lähes 6000€ myynnin kanssa! Tämä oli meille tosi hyvä juttu ja saatiin hyvä tuotto myynnistä. Tuotteet kävi hyvin kaupaksi ja tilausten kirjaaminen oli helppoa."

- Sonja Kupari, Iin Haminan koulu



**Tuotto
n. 2400 €**

Rahaa kisamatkaan

Sitaatti asiakaspalautteesta

"Olemme Dream Team Starcats Tampereelta. Tavoitteenamme on päästä Pohjoismaiden välisiin kilpailuihin Göteborgiin joulukuussa 2022. Valitsimme Herkkutukun, koska tuotteet ovat helposti myytäviä, mm. kotimaisia makeisia ja lakritsia. Myytiin myös papereita, koska niitä tarvitaan jokaisessa kodissa. Myyntiä kertyi yhteensä 9616 €, josta saimme tuottoa 3370 €. Aikamoinen potti kisakassaan!"

- Starcats valmentaja, Heta Petäys



**Tuotto
n. 3300 €**

Herkkutukku
VARAINHANKINTA

