

## *Tervetuloa myyjäksi Herkkutukku-kampanjaan!*

Tutustu tähän myyjän ohjeeseen.

Ohje sisältää myös myyntivinkit, joiden avulla onnistut keräämään helposti vähintään 25 tuotetta.



# *Yleistä kampanjasta*



## MYNNIN ALOITTAMINEN

Rekisteröidyttäsi myyjäksi kampanjaan, voit aloittaa myynnin heti jakamalla oman verkkokaupasi linkin. esim. WhatsAppissa, somessa tai sähköpostilla.

Hyödynnä myös sähköistä tuotekuvastoa. Saat sen ryhmänvetäjältä.

Kaikki eivät välttämättä ole niin tottuneita tilaamaan verkkokaupasta. Anna mahdollisuus tilaamiseen myös perinteisellä tavalla.

Jos ryhmäsi on tilannut myös paperiset tuotekuvastot, ne saapuvat postitse ryhmänvetäjälle.

## MYNNIN AIKANA

Näet omat tilauksesi kirjautumalla Omaherkkuun.

Tilauksia voi lisätä, muokata ja poistaa.

Kaikki myyjät näkevät koko ryhmän myynnin, mutta eivät yksittäisten myyjien tilauksia.

Ohjeita Omaherkun käyttöön löydät sivuilta 6-9.

Jos olet unohtanut salasanasi, ryhmänvetäjäsi voi vaihtaa sen.



## TOIMITUS JA TUOTTEIDEN JAKAMINEN ASIAKKAILLE

Kun ryhmänvetäjä on tehnyt meille tilauksen, toimitusaika on noin 1-9 arkipäivää.

**Voit tulostaa listan omista asiakkaistasi tuotteiden jakamisen avuksi. Ohje sivulla 9.**

Toimita tuotteet asiakkaillesi. Maksujen kerääminen tapahtuu sopimallanne tavalla.

Jos olet unohtanut kirjata tilauksen Omaherkkuun, ota yhteyttä ryhmänvetäjään ja sopikaa lisätilauksen tekemisestä.

# Liity myyjäksi kampanjaan

## 1. REKISTERÖIDY MYYJÄKSI OMAHERKUSSA

Voit tehdä tämän sen jälkeen kun ryhmänvetäjä on toimittanut sinulle kampanjatunnuksen ja PIN-koodin.

Suora osoite rekisteröitymiseen  
<https://herkkutukku.e-myyntiyokalu.fi/>

## 2 - 3. REKISTERÖITYMISEEN TARVITSET OMAN NIMESI LISÄKSI

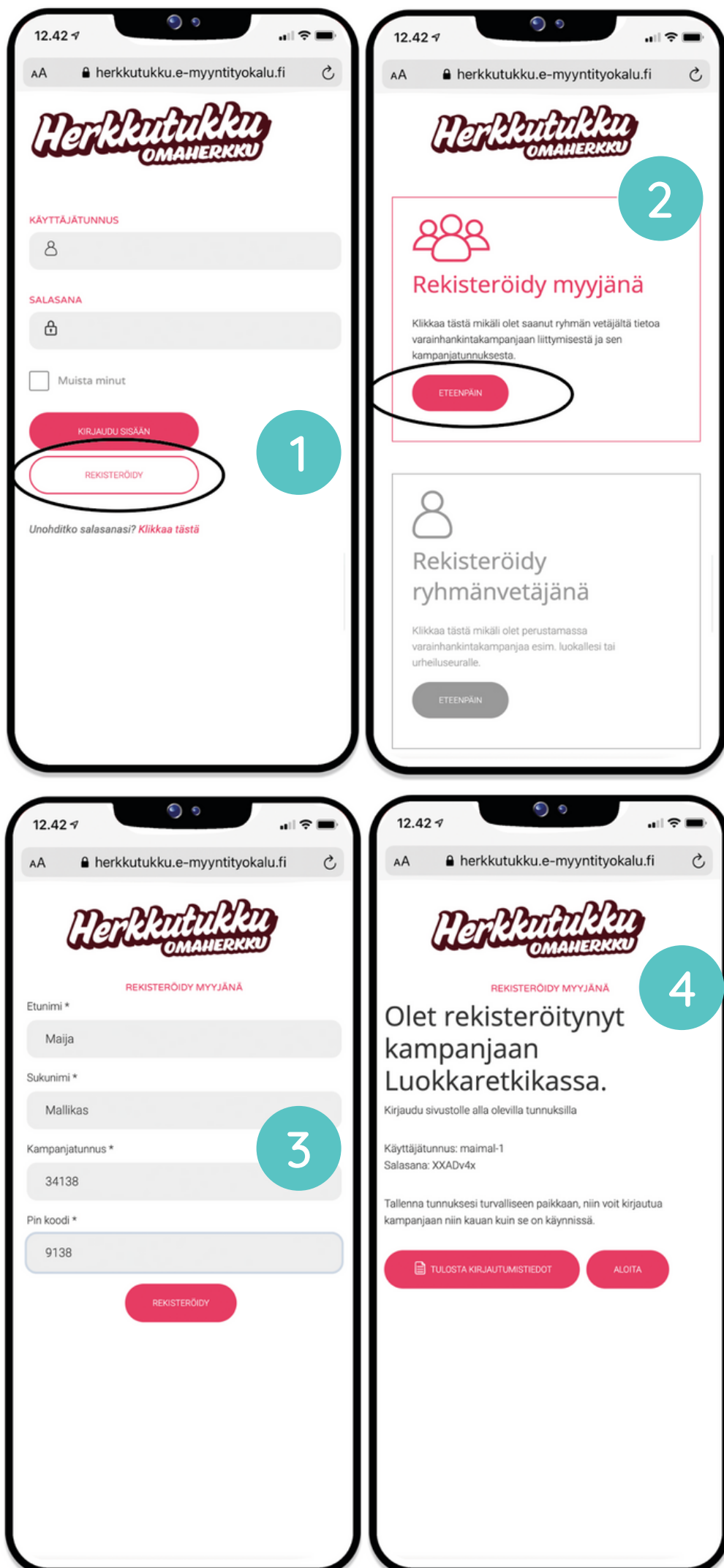
- Kampanjatunnuksen
- PIN-koodin

## 4. JÄRJESTELMÄ LUO SINULLE OMAT TUNNUKSET

Järjestelmä luo sinulle henkilökohtaisen käyttäjätunnuksen ja salasanan, joilla kirjaudut jatkossa.

---> Ota nämä tiedot talteen tai tallenna laitteesi selaimeen.

Voit aloittaa myynnin heti jakamalla verkkokaupiasi linkin.



# Miten voit myydä vähintään 25 tuotetta?

Varainhankinta ei ole raketitiedettä. Tärkeintä on tiedostaa kenelle tuotteita voi myydä, ja mitä keinoja heidän tavoittamiseksi on käytössä. Aktiivisuus on kaikista tärkein asia.

Lähes aina asiakkaat löytyvät omasta lähipiiristä ja he tukevat mielellään, kun siihen annetaan mahdollisuus. Kenenkään ei tarvitse lähteä myymään tuotteita tuntemattomille, jos niin ei halua.

Parhaan tuloksen saatte myynnistä, kun keräätte tilauksia myös tuotekuvastojen avulla.

**Ryhmät jotka käyttävät myynnissä sekä verkkokauppaa että tuotekuvastoja, tekevät myyntiä yli 50 %:a enemmän**

## 1. TEE LISTA POTENTIAALISISTA ASIAKKAISTA

Myyntiä on helpompaa tehdä kun tiedostaa, kenelle kaikille tuotteita kannattaa tarjota. Vähintä mitä voi tehdä, on ostaa tuotteita itselleen. Miten voi suositella tuotteita, joita ei itse ostaisi? Seuraavan myyntikerran tullessa on helpompaa suositella.

Tässä lista mahdollisista asiakkaista, jotka löytyvät lähes jokaiselta. Keskimäärin yksi asiakas ostaa 2-3 tuotetta. Yleensä myynti näyttää tältä:

OMAAN KOTIIN	2 TUOTETTA
ISOVANHEMMAT	3 TUOTETTA
MUUT SUKULAISET PERHEINEEN	3 TUOTETTA
LÄHEISIMMÄT NAAPURIT	5 TUOTETTA
YSTÄVÄT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
TYÖKAVERIT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
MYynti YHTEENSÄ	25 TUOTETTA

## 2. HERÄTÄ HUOMIO OSUVALLA VIESTILLÄ

Jos haluat lisätä verkkokauppasi linkin yhteyteen persoonallisen viestin, teimme avuksesi valmiit viestipohjat, jotka voit kopioida tai muokata oman näköiseksi. Viestipohjat löydät [täältä](#).

## 3. VIE TUOTEKUVASTO TYÖPAIKALLE

Jätä tuotekuvasto työpaikan taukotilaan muutamaksi päiväksi. Pidä pieni myyntipuhe tai kirjoita saateviesti kuvastoon. Tämä toimii!

## 4. TARJOA TUOTTEITA YRITYKSILLE

Lähipiirissäsi on varmasti yrityksiä, jotka tukisivat mielellään. Voimme laskuttaa yrityksen puolestanne. Näin yritys saa ostoksesta verovähennyksen. Lue ohjeet [täältä](#)

## 5. TEHKÄÄ OMA MARKKINOINTIVIDEO

Onko ryhmälläsi somevastaava tai muuten aktiivisia somen käyttäjiä? Tehkää oma markkinointivideo tai julkaisu Facebookiin, Instagramiin, Snäppiin tai TikTokiin.

# Omaherkun esittely



1

## VERKKOKAUPPA

Verkkokaupan linkin voi jakaa suoraan painikkeista esim. WhatsAppiin, someen tai sähköpostiin.

2

## TILAUSTEN KIRJAAMINEN

Tuotekuvastoille kerätyt tilaukset on helppoa kirjata Omaherkkuun Lisää ostos -painikkeesta.

3

## MYNNIN AIKAINEN VALIKKO (kolme palloa)

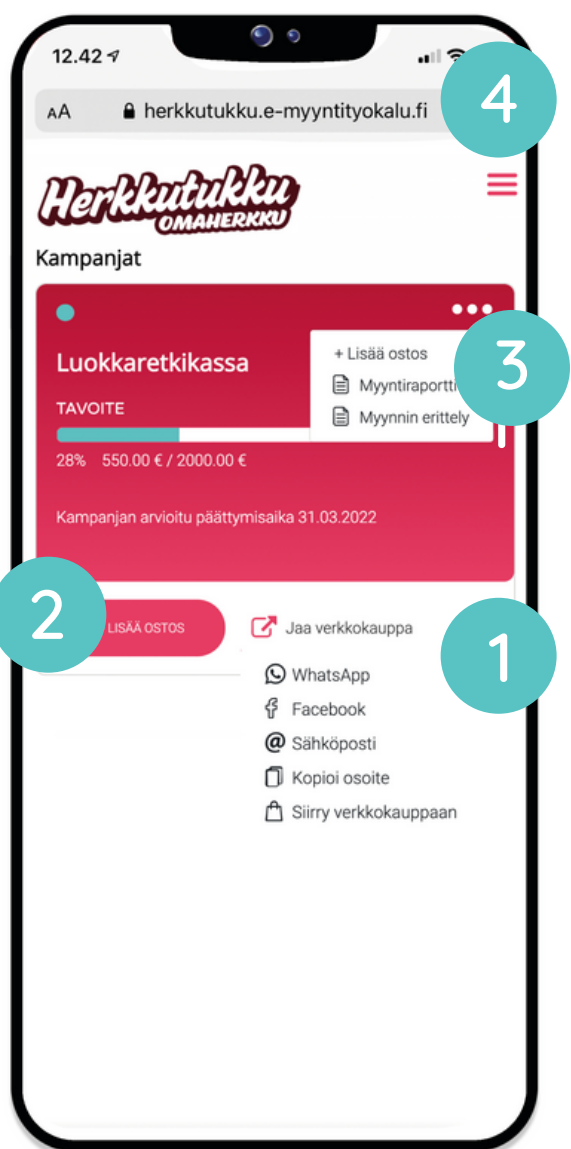
Täältä löydät kampanjan aikana erittelyn omista tilauksistasi sekä voit seurata koko ryhmän myynnin edistymistä.

4

## PÄÄVALIKKO

Päävalikosta löydät myyntiesitteet sekä linkin Herkkutukun tuki-osioon, josta yleistä tietoa varainhankinnasta sekä vastauksia usein kysytyihin kysymyksiin.

Kampanjan päättymisen jälkeen tilauksesi siirtyvät tämän valikon alle. Täältä löydät myös tulostettavat raportit.



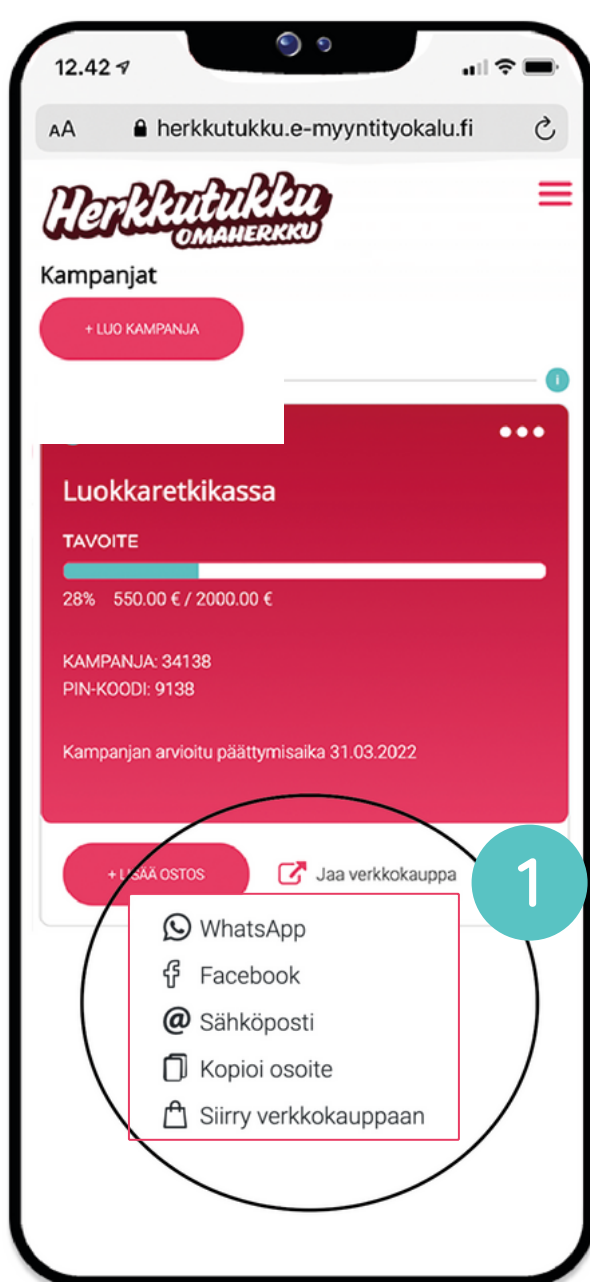
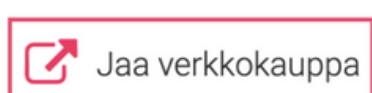
# 1 Verkkokauppa

Ensimmäinen askel myynnin aloittamiseksi on jakaa oman verkkokaupan linkki kaikille ystäville, tuttaville, sukulaisille, työkavereille ja naapureille.

Verkkokaupan voi jakaa esimerkiksi Whats Appilla, Facebookissa, sähköpostitse tai kopiaimalla linkin, ja liittämällä sen minne tahansa.

**Verkkokaupan linkki on henkilökohtainen ja sen saa käyttöön Omaherkun kautta:**

1. Kirjaudu Omaherkkuun: <https://herkkutukku.e-myyntiyokalu.fi>
2. Klikkaa kampanjan ”JAA VERKKOKAUPPA” -painiketta.



## MITEN VERKKOKAUPASTA TILATAAN

Verkkokaupasta tilaaminen tapahtuu samoin kuin missä tahansa verkkokaupassa, mutta ilman maksua ja toimitusta.

Verkkokauppatilaukset kirjautuvat automaattisesti myyjän sekä ryhmän myynniksi Omaherkkuun. Ryhmäsi toimittaa tilauksen asiakkaalle ja ottaa maksun sovitulla tavalla.

1. Asiakas lisää haluamansa tuotteet tilaukselle
2. Asiakas siirtyy tilaamaan tuotteet ”TILAA” painikkeesta. Tilaus vahvistetaan ”LÄHETÄ” -painikkeesta.
3. Asiakas saa tilausvahvistuksen sähköpostiinsa (tilausvahvistus saattaa päätyä sähköpostin roskapostikansioon).

2

## Tilausten kirjaaminen

Voit milloin tahansa lisätä Omaherkussa LISÄÄ OSTOS-painikkeesta.

+ LISÄÄ OSTOS

### Tilausten lisääminen

#### A) asiakkaittain

Lisää tilaukselle asiakkaan yhteystiedot.

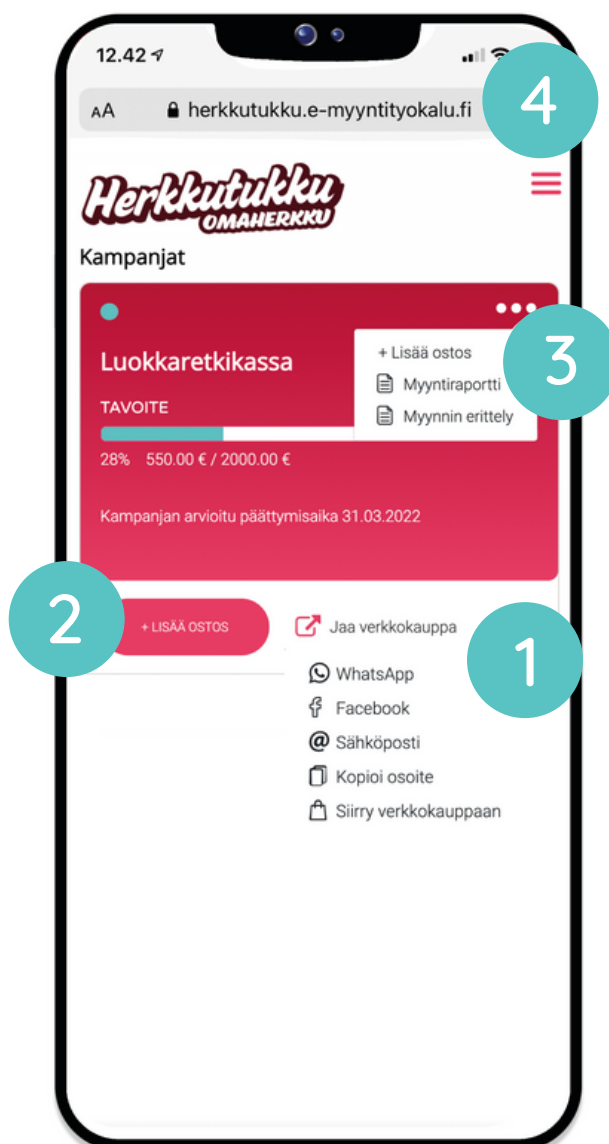
Näin näet myyntiraporteista kunkin asiakkaasi tilauksen tiedot.

#### B) kokonaisymyynti

Kirjoita tilaajan nimeksi esimerkiksi ”Oma myynti”.

Suosittellemme tätä vaihtoehtoa ainoastaan, jo sinulla on asiakkaiden tiedot tallessa jossain muualla.

Muista tallentaa lopuksi kun olet lisännyt myymäsi tuotteet lomakkeen alareunasta ”TALLENNA” -painikkeesta.



3

## Myynnin aikainen valikko (kolme palloa)

Myynnin aikana kaikki tilauksesi kirjautuvat tänne. Saat valikon auki klikkaamalla kolmea palloa.

Valikon kautta voit...

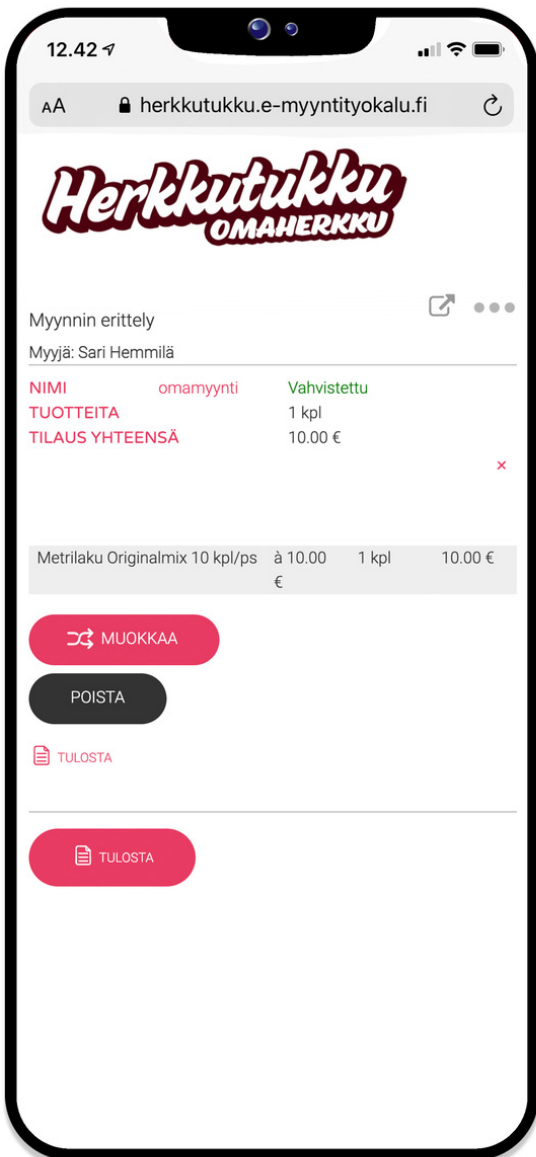
- tarkastella ja muokata omia tilauksiasi
- seurata ryhmäsi myynnin kertymistä
- tulostaa raportteja

### MYNNIN ERITTELY

= Omat tilauksesi ja tilausten muokkaaminen / poistaminen

### MYNTIRAPORTTI

= Koko ryhmän myynti



### TILAUSTEN MUOKKAAMINEN

Voit muokata tilauksiasi kohdasta "Myynnin erittely"

Klikkaa muokattavaa tilausta + merkistä, josta saat Muokkaa-painikkeen näkyville.

Muista tallentaa tekemäsi muokkaukset.



4

## Mistä löydät tilauksesi, kun tilaus on tehty Herkkutukulle?

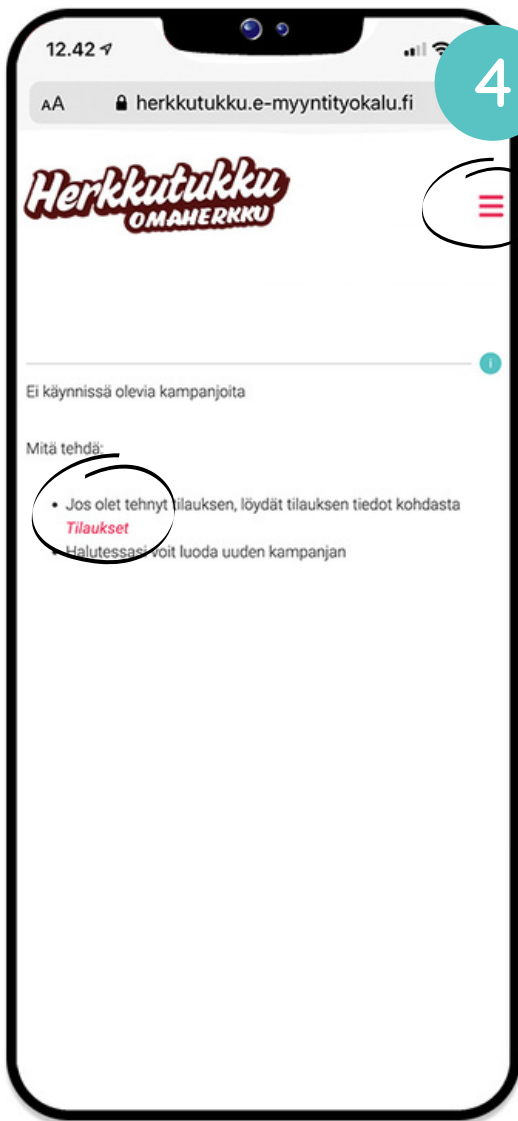
Kun kirjaudut Omaherkkuun tilauksenne lähettämisen jälkeen, näkymä on erilainen ja saat ilmoituksen:

### Ei käynnissä olevia kampanjoita

Ryhmänvetäjäsi on tehnyt tilauksen Herkkutukulle, eikä kampanjaan voi lisätä enää tilauksia.

Löydät erittelyn omista asiakkaistasi päävalikon kautta. Voit myös tulostaa listan omista asiakkaistasi.

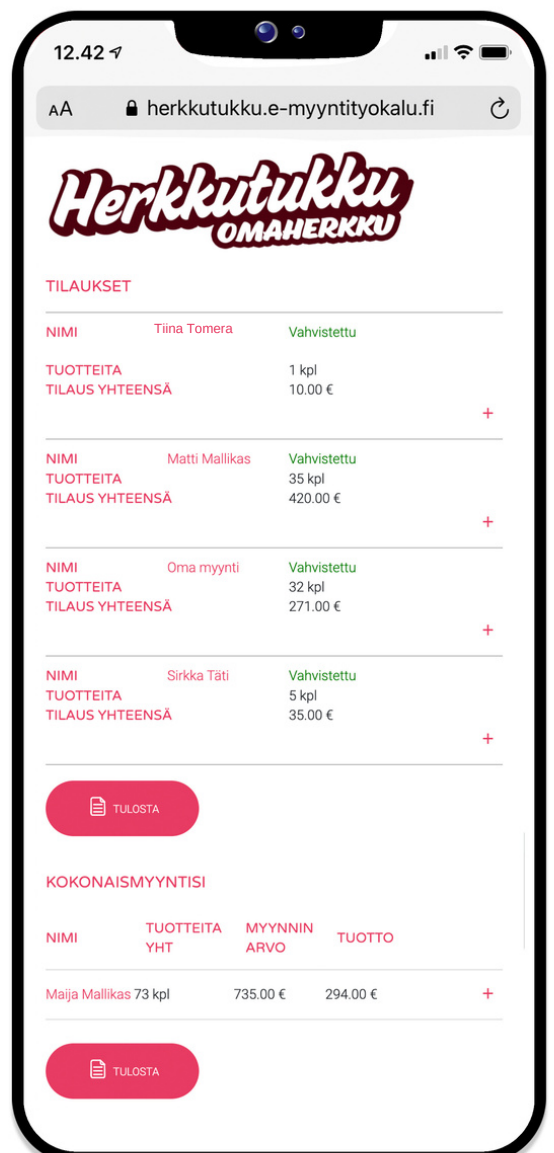
Katso video myyntiraporteista



### TILAUSTEN TARKASTELEMISEN JA TILAUSLISTAN TULOSTAMINEN

Klikkaamalla + merkkiä, saat tilauksesi tarkemmat tiedot näkyville.

Voit halutessasi tulostaa listan tilauksista tuotteiden toimituksen avuksi.



# Usein kysyttyä

## MITEN REKISTERÖIDYN MYYJÄKSI?

Kun olet saanut ryhmänvetäjältä kampanjatunnuksen ja PIN-koodin, voit rekisteröityä kampanjaan myyjäksi.

## Rekisteröidy Omaherkkuun täältä.

Rekisteröitymisen yhteydessä järjestelmä luo sinulle omat tunnukset, joilla pääset kirjautumaan jatkossa. Ota tunnukset talteen.

## MITEN VERKKOKAUPPA JAETAAN?

Saat käyttöön henkilökohtaisen verkkokauppasi rekisteröitymisen jälkeen. Omaherkusta löytyy painikkeet, joista linkin voi jakaa suoraan esimerkiksi WhatsAppiin, sekä kopioitava linkki, jonka voi liittää minne tahansa.

## UNOHDIN KÄYTTÄJÄTUNNUKSENI /SALASANANI

Ota yhteyttä ryhmänvetäjääsi. Hän voi vaihtaa salasanasi / näkee käyttäjätunnuksesi.

## VOINKO MUOKATA/POISTAA TILAUKSIANI?

Voit muokata tilauksiasi kolmipallovalikon kautta kohdasta ”MYYNNIN ERITTELY”.

## KAMPANJA ON PÄÄTTYNYT JA UNOHDIN KIRJATA TILAUKSEN

Päätettyyn kampanjaan ei voi lisätä uusia tilauksia Omaherkun kautta. Ota yhteyttä ryhmänvetäjään lisätilauksen tekemiseksi.

## HALUAN ETTÄ HERKKUTUKKU LASKUTTAA YRITYSASIAKKAAN, MITEN TOIMIN?

Tarvitsemme tiedot yritysasiakkaista tilauksenne yhteydessä. Yrityksen virallinen nimi, yhteyshenkilö + yhteystiedot ja laskutusosoite. Veloitamme laskun lähettämisestä yritysasiakkaalta 5 € sis. alv.

Jos maksu on jo tehty ryhmällesi, emme voi laskuttaa yritystä.

## ETKÖ LÖYTÄNYT VASTAUSTA KYSYMYKSEESI?

Verkkosivuillamme on lisää vastauksia usein kysyttyihin kysymyksiin.

SIIRRY TUKEEN



Tai ota yhteyttä  
asiakaspalvelumme  
010-387 4870  
info@herkkutukku.com

*Tsemppiä  
myyntiin!*

Asiakaspalvelu arkisin klo 9-16  
010-387 4870  
[info@herkkutukku.com](mailto:info@herkkutukku.com)

***Herkkutukku***  
VARAINHANKINTA



MAAN MAISTUVIMMAT VARAINHANKINTAHERKUT