

VARAINHANKINTA

***Herkku
Tukku***



MAKEIN TAPA ANSAITA RAHAA!
LUOKALLE, JOUKKUEELLE, YHDISTYKSELLE

**NÄIN SE
TOIMII**

**TUOTTEIDEN
ESITTELY**

**ALOITA
MYyntI**



KIITOS INFOPAKETIN TILAUKSESTA!



Herkkumyynti on helppoa aloittaa, riskitöntä toteuttaa, mutta myös erittäin tuottoisaa! Tarjoamamme 40 %:n tuotto on varainhankinnan suurimpia.

Saatte meiltä kaiken, mitä tarvitsette onnistuneeseen myyntiin: ilmaisen tilausjärjestelmän ja verkkokaupan, näyttävät myyntikuvastot sekä tietysti maan maistuvimmat varainhankintaherkut. Tervetuloa mukaan!

Terveisin, Herkkutukun tiimi Janne, Kimmo ja Sari

Kiitä tukijoitasi

Tuotteen ostaminen varainhankinnasta auttaa mahdollistamaan unohtumattomia kokemuksia. Kiitä tukijoitasi jättämällä henkilökohtainen viesti uusiin rasioihimme.



HUH, AIKA MONTA HYVÄÄ SYYTÄ VALITA HERKKUTUKKU!



HELPPOA MYYDÄ

Herkkumyynti on helpoin ja hauskin tapa ansaita. Myös lasten on helppoa osallistua.



HELPPOA OSTAA

Tuotteiden myyntihinta alkaen 5,50 €/kpl.



SUOMEN LAAJIN JA MONIPUOLISIN HERKKUVALIKOIMA.

Myös gluteenittomia ja vegaanisia herkkuja. Jokaiselle jotakin!



TUOTTO 40 %

Tarjoamamme tuotto on maan suurimpia. Pääsette paljon helpommalla!



KOTIMAISIA TUOTTEITA

Suurin osa tuotteistamme ovat 100 %:sti kotimaisia tai osittain kotimaisia.



MYynti VERKOSSA

Jokainen voi itse kirjata omat tilaukset, seurata myyntiä sekä jakaa oman verkkokaupan linkin.



ILMAINEN JA NOPEA TOIMITUS

Toimitusaika n. 1-9 arkipäivää. Rahtivapaa minimitoimitus 50 tuotetta.



PALKINNOT

Palkitsemme ahkerat ryhmät kampanjan päätteeksi. [Lue lisää.](#)

**KIITOS,
KUN VALITSET
KOTIMAISEN
PALVELUN!**

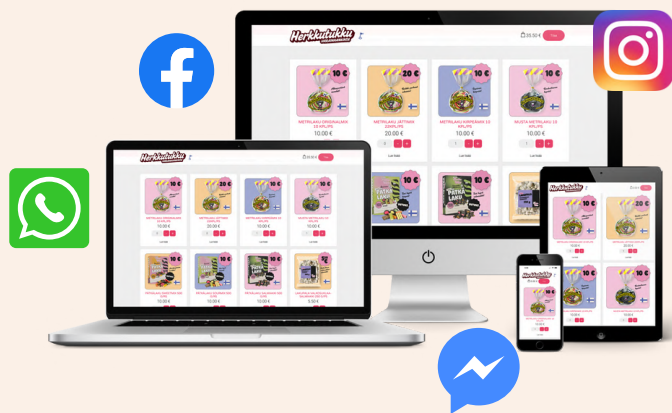


Avainlippu on merkki suomalaisesta työstä

HELPPOA ALOITTA, RISKITÖNTÄ TOTEUTTAA!

Rekisteröidy ryhmänvetäjäksi Omaherkussa, luo kampanja ja kutsu myyjät mukaan.

Jokainen voi kirjata itse omat tilaukset Omaherkkuun, seurata myynnin edistymistä sekä jakaa henkilökohtaisen verkkokaupan linkin esim. Whats Appissa.



ALOITA MYYNTI

Yksityiskohtaiset ohjeet myynnin aloittamiseen:
herkkutukku.com/aloita-myynti

MYynti ALKAA



Esitellä tuotekuvastoja sekä jakaa verkkokaupan linkkejä. Sopiva myyntiaika on noin 2-4 viikkoa.

TILATKAA JA TOIMITAKAA



Toimitus saapuu noin 1-9:n arkipäivän kuluttua. Toimitakaa tuotteet asiakkaille.

KERÄTKÄÄ MAKSUT

Tuoton saatte pitää heti! Laskutamme vain tuotteiden tukkuhinnan. Maksuaikaa 14-30 vrk.



TUOTTEET



Alkuperäiset suosikit!

10 €
Tuotto 4 €/ps

Herkkutukun klassikkopussi! Sisältää 10 kpl perinteisiä ja suosituimpia metrilakujamme. Makuina mm. omena, banaani, mansikka, noitaputki ja kola.

MAIDOTON LAKTOOSITON

METRILAKU ORIGINALMIX 10 KPL/PS



Kaikki parhaat sekaisin!

20 €
Tuotto 8 €/ps

22 lakun jättipussi hedelmää ja salmiakkia! 2 lakua kaupanpäälle. Makuina mm. omena, banaani, mansikka, noitaputki, kola, tuttifruutti, hubba bubba, toffee, metsämansikka ja suklaa.

MAIDOTON LAKTOOSITON

METRILAKU JÄTTIMIX 22 KPL/PS



Lehmeän kirpeä!

10 €
Tuotto 4 €/ps

Kipakka Kirpeämix on ihana yhdistelmä kirpeää ja hedelmäisen makeita makuja sekä salmiakkia.

MAIDOTON LAKTOOSITON

METRILAKU KIRPEÄMIX 10 KPL/PS



Koukuttavan hyvää!

10 €
Tuotto 4 €/ps

Suussa sulava klassikkoherkku sinulle, joka pidät mustasta lakusta.

VEGAANINEN

METRILAKU MUSTA 10 KPL/PS



Herkkupäivän kunkku!

10 €
Tuotto 4 €/ps

Sekoitus hedelmän ja lakritsin makuista pätkälakuja. Kierrelakuja, kuorrutettuja lukuja, jumbolakuja sekä lakumattoja. Sekoitus voi vaihdella.

UUTUUS

PÄTKÄLAKU SWEETMIX 500 G/RS



Tosi hyvä kirpeä!

10 €
Tuotto 4 €/ps

Sekoitus kirpeitä hedelmän ja lakritsin makuista pätkälakuja. Kierrelakuja, kuorrutettuja lukuja, jumbolakuja sekä lakumattoja. Sekoitus voi vaihdella.

UUTUUS

PÄTKÄLAKU SOURMIX 500 G/RS

TUOTTEET

	 10 € Tuotto 4 €/ps UUTUUS
PÄTKÄLAKU SALMIAKKI 500 G/RS	Tosi hyvä salmiakki! Sokeripäällysteistä salmiakkilakritsia marjan-, hedelmän- ja kaakaonmakuisilla täytteillä. Sekoitus voi vaihdella.
	 550 € Tuotto 2,20 €/ps
LAKUPALA VALKOSUKLAA 250 KPL/PS	Valloittava valkosuklaa-salmiakki! Rainforest Alliance -sertifioitua valkosuklaata ja pehmeää salmiakki-lakritsia.
	 550 € Tuotto 2,20 €/ps
LAKUPALA MAITOSUKLAA 250 KPL/PS	Herkullinen maitosuklaa-lakritsi! Rainforest Alliance -sertifioitua maitosuklaata ja pehmeää lakritsia.
	 550 € Tuotto 2,20 €/ps
PORVOON LAKRITSI 400 G/PS	Kestosuosikki! Herkullisen pehmeä, aito Porvoon Lakritsin lakupala luonnollisin värein ja aromein. VEGAANINEN
	 10 € Tuotto 4 €/ps
GLUTEENITON KAURALAKU 500 G/PS	Tuore ja pehmeä! Aito Porvoon Lakritsin maku ja herkullisen pehmeä koostumus ilman vehnää. 100 % suomalaista, gluteenitonta kauraa. VEGAANINEN GLUTEENITON
	 7 € Tuotto 2,80 €/erä
MANSIKKA TÄYTELAKU 2 X 150 G/PS	Makoisa mansikka! Mansikka täytelakussa yhdistyy aito Porvoon Lakritsin maku, herkullisen pehmeä koostumus ja makean mansikkainen täyte. Huom! Tuoreet lakut voivat tarttua toisiinsa kiinni. VEGAANINEN GLUTEENITON

TUOTTEET

		7 € Tuotto 2,80 €/erä
	Lempeä banaani! Banaaninmakuinen täyte ja herkullinen Porvoon Lakritsin kauralaku yhdessä.	
	VEGAANINEN GLUTEENITON	
BANAANI TÄYTELAKU 2 X 150 G/PS		
		7 € Tuotto 2,80 €/erä
	Hurmaava suklaa Suklainen täyte ja aito Porvoon Lakritsin maku takaavat herkullisen makuelämyksen.	
	GLUTEENITON VEGAANINEN	
SUKLAA TÄYTELAKU 2 X 150 G/PS		

		10 € Tuotto 4 €/rs
	Reilu satsi irtokarkkeja! Parhaat irtokarkkimme samassa rasiassa! Monipuolinen sekoitus hedelmä-, salmiakki- ja lakumakeisia. Tästä riittää jaettavaa isommallekin porukalle.	
KARKKIBOXI 1 KG/RS		
		20 € Tuotto 8 €/salkku
	Loistava lahjaidea! Näyttävä makeissalkku täynnä toinen toistaan maistuvampia Finlandia Candy -makeispusseja. Salkun sisältö on sesongin mukaan vaihteleva.	
HERKKUSALKKU 10 KPL/MAKEISPUSSEJA		

TULOSSA PIAN!		10 € Tuotto 4 €/ps
	Lajitelma erilaisia kääreellisiä konvehteja sekä tryffeileitä. Sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.	
SUKLAASEKOITUS 500 G/PS		10 € Tuotto 4 €/ps
	Toffeinen makumatka! Lajitelma erilaisia kerma-, hedelmä- ja lakritsitoifeita. Sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.	
	UUTUUS	
SUKLAASEKOITUS 500 G/PS	TOFFEESEKOITUS 650 G/PS	

TUOTTEET



Pehmeät vaahdikset!

Lajitelma erilaisia
vaahtokarkkeja. Grillaa tai
tarjoile esim. synttäreillä!
Isosta pussista riittää
tarjottavaa isommallekin
porukalle. Sekoitus voi
vaihdella, kuva ohjeellinen.

5,50 €

Tuotto 2,20 €/ps

UUTUUS

VAAHTOKARKKI 400 G/PS



Klassikko!

Maito- ja valkosuklaalla
kuorrutettuja meheviä
rusinoita. Herkullista
naposteltavaa, joka vie
kielen mennessään!

10 €

Tuotto 4 €/rs

UUTUUS

SUKLAARUSINA 350 G/RS



Herkku- pätkinät

Maito- ja valkosuklaalla
kuorrutettuja
cashewpätkinöitä.

7 €

Tuotto 2,80 €/ps

UUTUUS

SUKLAACASHEW 250 G/PS



Terveellinen välipala!

Pähkinämix sisältää
para-, cashew-,
saksan-, hassel- ja
maapähkinää,
hasselpähkinää,
manteleita sekä
makeita rusinoita.

10 €

Tuotto 4 €/rs

GLUTEENITON
VEGAANINEN

PÄHKINÄMIX 400 G/RS



Kokeile myslin kanssa!

Aurinkoinen
Hedelmämix sisältää
erilaisia kuivattuja
hedelmiä paloina,
papaijaa, ananasta ja
banaania. Sisältää
hunajaa.

10 €

Tuotto 4 €/rs

GLUTEENITON

HEDELMÄMIX 375 G/RS



Kevyesti suolattu!

Ohuita ja rapeita
uunissa paistettuja
suolakeksejä.
Kevyesti suolatut keksit
sopivat hyvin pieneen
nälkään kevyesti
voideltuina, tai
suolaisena tarjoiluna
esimerkiksi
juustotarjottimella.

10 €

Tuotto 4 €/rs

SUOLAKEKSI 650 G/RS

TUOTTEET

Todella murea!



10 €

Tuotto 4 €/rs

Suklaa ja keksit kuuluvat erottamattomasti yhteen. Murea keksi, joka on kuorrutettu suklaanmakuisilla "tikerinraidoilla".

SUKLAARAITA 710 G/RS

Kahvipöydän klassikko!



10 €

Tuotto 4 €/rs

Kahvipöydän perinteinen suosikki herkku. Rapeita, suklaahippuja sisältäviä pikkuleipiä.

SUKLAAPALA 740 G/RS

Suloiset sydämet!



11 €

Tuotto 4,40 €/rs

Poimi mukaan nämä sydämelliset keksit ja nauti niiden rapeudesta vaalealla ja tummalla kuorrutteella.

SYDÄNKEKSI 800 G/RS

Rapea kaakaokeksi!



10 €

Tuotto 4 €/rs

Tumma kaakaokeksi kohtaa valkoisen, vaniljaisen täytteen. Maistuu kahvin kera tai sellaisenaan naposteltuna.

KERROSKEKSI 750 G/RS

AHKERUUS PALKITTAAN!

MYSTEERIBOXI

Varainhankinnan järjestäminen vaatii aina työtä. Siksi haluamme palkita ryhmänvetäjän herkuntäyteisellä Mysteeriboxilla.

Mysteriboxi on sesongin mukaan vaihtuva ja se sisältää suolaisia sekä makeita herkkuja. Kuvassa esimerkki syksyn 2022 Mysteeriboxista.

Edellyttää vähintään 300 tuotteen tilausta.



LISÄKSI SAATTE KAUPANPÄÄLLE 250 G:N IRTOKARKKIPUSSEJA!

Palkitsemme myös koko ryhmän, kun myynti on vähintään 150 tuotetta.

Jakakaa irtokarkkipussit ahkerien myyjien kesken tai myykää kioskissa, valinta on teidän!



Kun tilaatte...	Saatte kaupanpäälle..
150 tuotetta	15 kpl irtokarkkipusseja
300 tuotetta	15 kpl irtokarkkipusseja + ryhmänvetäjän mysteeriboxi
500 tuotetta	30 kpl irtokarkkipusseja + ryhmänvetäjän mysteeriboxi
1000 tuotetta	60 kpl irtokarkkipusseja + ryhmänvetäjän mysteeriboxi

Kaupanpäälliset ovat voimassa toistaiseksi. Pidätämme oikeuden muutoksiin. Palkinnot koskevat sekä herku- että lakumyntejä.



METRILAKUMYYNNIN MM-KISA

**ENTÄ JOS TEIDÄN RYHMÄ OLISI SEURAAVA
METRILAKUMYYNNIN MAAILMANMESTARI JA
VOITTAISI 5000 €:N POTIN?**

JA OSSA PALKINTOJA YHTEENSÄ N. 10.000 €:N ARVOSTA!

Herkkutukku Varainhankinta järjestää Metrilakumyyntin MM-kisat 29.9.2022 – 31.5.2023. Myytävät tuotteet ovat aidot ja alkuperäiset Porvoon Lakritsin metrilakut.

Eniten yksittäisiä metrilakuja myynyt ryhmä voittaa 5000 €.

Osallistumalla kilpailuun saatte varainhankinnasta normaalin 40-50 %:n tuoton ja sen lisäksi mahdollisuuden voittaa mahtavia raha- sekä tuotepalkintoja!

Kilpailuun voi osallistua ennakkomyyntinä (tuotteet myydään ensin ja sitten tilataan) tai tekemällä suoran tilauksen.

Osallistumisohjeet kilpailun sivulla osoitteessa herkkutukku.com

KILPAILUN SIVULLE

KILPAILUN PALKINNOT



KILPAILUN SIVULLE

3

TÄRKEINTÄ ASIAA, JOTKA YHDISTÄVÄT ONNISTUNEITA VARAINHANKINTOJA.

1.

USKO MYYTÄVÄÄN TUOTTEESEEN

Kaikista tärkeintä on, että uskotte itse tuotteen käyvän kaupaksi ja saatte myynnistä reilun tuoton.

Kukaan ei halua tarjota tuttaville liian kalliita tuotteita tai joita on omasta mielestä noloa, tai muuten ikävää myydä.

Tiesitkö, että eri yritysten tarjoama tuottoprosentti ryhmille voi olla hyvin erilainen? Älä siis keskity pelkästään euromääräisen palkkion suuruuteen. Todellisuudessa tuotto myyntiin suhteutettuna voi jäädä pieneksi, yleensä noin 5-30 %:n.

Me tarjoamme ryhmille aina 40 %:n tuoton herkkumyynnistä.

Herkut maistuvat lähes kaikille ja jokainen herkuttelee silloin tällöin - miksi ei siis ostaisi tällä kertaa herkuja koululuokalta tai joukkueelta, ja saisi samalla aikaan paljon hyvää mieltä?

Jotta saisitte kerättyä varainhankinnalla mahdollisimman paljon, olemme hinnoitelleet tuotteet alkaen 5,50 €. Pieni hinta madaltaa ostokynnystä ja jokainen voi itse valita, millä summalla tukee.

Espoon Taitoluisteluklubi

Sitaatti asiakaskokemuksesta:

”Varainhankinta on toiminut meidän seuralle tosi hyvin. Meillä on joka vuosi seuran yhteinen kampanja Herkkutukun tuotteilla. Olemme saaneet tuottoa myynnistä yli 15.000 €”.

Toiminnanjohtaja Henriikka Aihinen



2.

RYHMÄ ON SITOUTUNUT MYYNTIIN

Motivaation lähde - miksi rahaa ylipäättään kerätään?

Myyntiin on helppoa motivoitua kun on yhdessä päätetty leirikoulun kohteesta, kisamatkasta tai uusien peliasujen hankinnasta.

Varainhankinnan avulla mahdollistatte kaikille tasapuolisen mahdollisuuden päästä osaksi unohtumattomia ja ryhmähenkeä kasvattavia kokemuksia.

Aika hienoa, vai mitä?

Kaikki eivät siltikään halua osallistua, ja sekin on ihan ok! Yksi voi haluta maksaa rahalla, mutta toinen voi tuskastella yllättävien kulujen kanssa.

Varainhankintaan osallistuminen ei kuitenkaan määritä kenenkään taloudellista tilannetta. Tai ainakaan niin ei pitäisi asiasta ajatella.

Se kertoo enemmänkin siitä, että halutaan tehdä yhdessä, ja opettaa lapsille ja nuorille tärkeitä elämänarvoja sekä oman työn merkityksestä - raha ei kasva puussa.

FC KTP Tytöt 10-11

Sitaatti asiakaskokemuksesta:

"Joukkueeni keräsi varoja Herkkutukun tuotteilla jo toisen kerran keväällä 2022. Myynti on mukavaa, kun tuottoa kertyy - näistä myynneistä olemme saaneet n. 2000 €. Kaikin puolin helppo ja tuottoisa varainhankinta joukkueelle! Myyjät ovat kommentoineet, että tuotteiden markkinointi on helppoa ja tuotteet ovat herkullisia"

Joukkueenjohtaja Ismo Korpela



3.

AKTIIVISUUS

Aktiivisuus ratkaisee loppupeleissä koko homman.

Jos usko tuotteeseen on vahva ja ryhmällä on päämäärä selvillä, mutta aktiivisuus puuttuu, voi tulos jäädä laihaksi.

Varainhankinta ei ole raketitiedettä. Tärkeintä on hahmottaa kenelle tuotteita voi myydä, ja mitä keinoja heidän tavoittamiseksi on käytössä.

Lähes aina asiakkaat löytyvät omasta lähipiiristä ja he tukevat mielellään, kun siihen annetaan mahdollisuus. Kenenkään ei tarvitse lähteä myymään tuotteita tuntemattomille, jos niin ei halua.

Suosittelemme käyttämään myynnissä sekä tuotekuvastoja että verkkokauppaa. Digitaaliset kanavat ovat hyviä tapoja tavoittaa paljon asiakkaita, mutta edelleen todella moni selaa mielellään perinteistä tuotekuvastoa.

Seuraavalle sivulle olemme listanneet toimivat myyntivinkit, joiden avulla asiakkaamme myyvät keskimäärin 25 tuotetta per myyjä.

Jin Haminan koulu

Sitaatti asiakaskokemuksesta:

"Kaikki meni erittäin hienosti meidän luokan lähes 6000€ myynnin kanssa! Tämä oli meille tosi hyvä juttu ja saatiin hyvä tuotto myynnistä. Tuotteet kävi hyvin kaupaksi ja tilausten kirjaaminen oli helppoa."

- Sonja Kupari, oppilaan vanhempi



7 ASKELTA ONNISTUNEeseen MYyntiin



Näiden askelten avulla keräätte vähintään 25 tilausta per myyjä.

ENNEN KUIN ALOITATTE, ASETTAKAA MYYNILLE SELKEÄ TAVOITE

Miettikää yhdessä, mikä olisi sopiva tavoite myyntikerralle ja kuinka moni aikoo osallistua. Mitä useampi osallistuu, sitä nopeammin tavoite tulee täyteen. Tavoite on hyvä asettaa ryhmä- että myyjäkohtaisesti.

1. TEE LISTA POTENTIAALISISTA ASIAKKAISTA

Myyntiä on helpompaa tehdä kun tiedostaa, kenelle kaikille tuotteita kannattaa tarjota. Vähintä mitä voi tehdä, on ostaa tuotteita itselleen. Miten voi suositella tuotteita, joita ei itse ostaisi? Seuraavan myyntikerran tullessa on helpompaa suositella.

Tässä lista mahdollisista asiakkaista, jotka löytyvät lähes jokaiselta. Keskimäärin yksi asiakas ostaa 2-3 tuotetta.

<i>Omaan kotiin</i>	<i>2 tuotetta</i>
<i>Isovanhemmat</i>	<i>3 tuotetta</i>
<i>Muut sukulaiset perheineen</i>	<i>3 tuotetta</i>
<i>Läheisimmät naapurit</i>	<i>5 tuotetta</i>
<i>Ystävät perheineen</i>	<i>6 tuotetta</i>
<i>Työkaverit perheineen</i>	<i>6 tuotetta</i>
<i>Myynti yhteensä</i>	<i>25 tuotetta</i>

2. JAA VERKKOKAUPPASI LINKKI

Tärkeä asia, joka kannattaa tehdä heti. Verkkokaupan avulla tavoitat helposti ja nopeasti potentiaalisia asiakkaita ajasta sekä paikasta riippumatta WhatsAppin, Facebookin ja esimerkiksi sähköpostin kautta.

3. HERÄTÄ HUOMIO OSUVALLA VIESTILLÄ

Jos haluat lisätä verkkokauppasi linkin yhteyteen persoonallisen viestin, teimme avuksesi valmiit viestipohjat, jotka voit kopioida tai muokata oman näköiseksi. Viestipohjat löydät [täältä](#).

4. KERÄÄ TILAUKSIA TUOTEKUVASTON AVULLA

Älä jätä myyntiä pelkästään sähköisten kanavien varaan. Ryhmät, jotka käyttävät myös tuotekuvastoja, myyvät keskimäärin 50 %:a enemmän. Kaikki eivät ole myöskään niin tottuneita tilaamaan verkkokaupasta, heille voi olla helpompaa jättää tilaus muuta kautta.

5. VIE TUOTEKUVASTO TYÖPAIKALLE

Jätä tuotekuvasto työpaikan taukotilaan muutamaksi päiväksi. Pidä pieni myyntipuhe tai kirjoita saateviesti kuvastoon. Tämä toimii!

6. TARJOA TUOTTEITA YRITYKSILLE

Lähipiirissäsi on varmasti yrityksiä, jotka tukisivat mielellään. Herkkutukku voi laskuttaa yrityksen ryhmäsi puolesta, jolloin yritys saa verovähennyskelpoisen kuitin ostoksestaan. Tarvitsemme yrityksen tilauksen sekä laskutustiedot lopputilauksenne yhteydessä.

7. TEHKÄÄ OMA MARKKINOINTIVIDEO

Onko ryhmälläsi somevastaava tai muuten aktiivisia somen käyttäjiä? Tehkää oma markkinointivideo tai julkaisu Facebookiin, Instagramiin, Snäppiin tai Tik Tokiin.



HERÄSIKÖ SINULLA KYSYMYKSIÄ?

PALVELEMME ARKISIN KLO 9-16

010-387 4870

info@herkkutukku.com

