

VARAINHANKINTA

***Herkku  
Tukku***



**MAKEIN TAPA ANSAITA RAHAA!**  
**LUOKALLE, JOUKKUEELLE, YHDISTYKSELLE**



**NÄIN SE  
TOIMII**

**TUOTTEIDEN  
ESITTELY**

**ALOITA  
MYYNTI**

# KIITOS INFOPAKETIN TILAUKSESTA!

Herkkumyynti on helppoa aloittaa, riskitöntä toteuttaa, mutta myös erittäin tuottoisaa! Tarjoamamme 40 %:n tuotto (2,20-8€/tuote) on varainhankinnan suurimpia.

Saatte meiltä kaiken, mitä tarvitsette onnistuneeseen myyntiin: ilmaisen tilausjärjestelmän ja verkkokaupan, näyttävät myyntikuvastot sekä tietysti maan maistuvimmat varainhankintaherkut. Tervetuloa mukaan!

Terveisin,

Herkkutukun tiimi  
Janne, Kimmo ja Sari

## *Kiitä tukijoitasi*

Tuotteen ostaminen varainhankinnasta auttaa mahdollistamaan unohtumattomia kokemuksia. Kiitä tukijoitasi jättämällä henkilökohtainen viesti uusiin rasioihimme.



# HUH, AIKA MONTA HYVÄÄ SYYTÄ VALITA HERKKUTUKKU!



## HELPPOA MYYDÄ

Herkkumyynti on helpoin ja hauskin tapa ansaita. Herkut maistuvat useimmille.



## HELPPOA OSTAA

Tuotteiden myyntihinta alkaen 5,50 €/kpl.



## SUOMEN LAAJIN JA MONIPUOLISIN HERKKUVALIKOIMA.

Myös gluteenittomia ja vegaanisia herkkuja. Jokaiselle jotakin!



## TUOTTO 40 %

Tarjoamamme tuotto on maan suurimpia. Pääsette paljon helpommalla!



## KOTIMAISIA TUOTTEITA

Suurin osa tuotteistamme ovat 100 %:sti kotimaisia tai osittain kotimaisia.



## MYYNTI VERKOSSA

Jokainen voi itse kirjata omat tilaukset, seurata myyntiä sekä jakaa oman verkkokaupan linkin.



## ILMAINEN JA NOPEA TOIMITUS

Toimitusaika n. 1-9 arkipäivää. Rahtivapaa minimitoimitus 50 tuotetta.



## PALKINNOT

Palkitsemme ahkerat ryhmät kampanjan päätteeksi. [Lue lisää.](#)

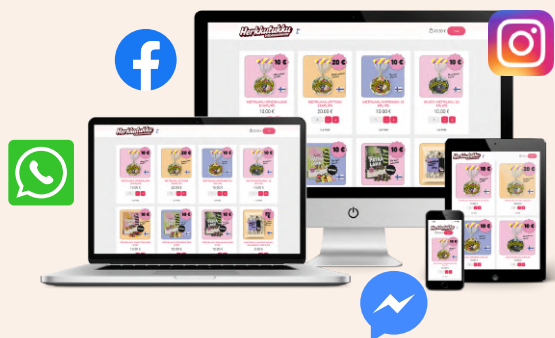
**KIITOS,  
KUN VALITSET  
KOTIMAISEN  
PALVELUN!**



# HELPPOA ALOITTA RISKITÖNTÄ TOTEUTTAA!

Rekisteröidy ryhmänvetäjäksi Omaherkussa, luo kampanja ja kutsu myyjät mukaan.

Jokainen voi kirjata itse omat tilaukset Omaherkkuun, seurata myynnin edistymistä sekä jakaa henkilökohtaisen verkkokaupan linkin esim. Whats Appissa.



**ALOITA MYYNTI**

Yksityiskohtaiset ohjeet myynnin aloittamiseen:  
[herkkutukku.com/aloita-myynti](https://herkkutukku.com/aloita-myynti)

## MYynti ALKAA

Esitelkää tuotekuvastoja sekä jakakaa verkkokaupan linkkejä. Sopiva myyntiaika on noin 2-4 viikkoa.



## TILATKAA JA TOIMITAKAA

Toimitus saapuu noin 1-9:n arkipäivän kuluttua. Toimitakaa tuotteet asiakkaille.



## KERÄTKÄÄ MAKSUT

Tuoton saatte pitää heti! Laskutamme vain tuotteiden tukkuhinnan. Maksuaikaa 14-30 vrk.



1. **METRILAKU ORIGINALMIX**  
**10 €**



Herkkutukan klassikkopussi! Sisältää 10 kpl perinteisiä ja suosituimpia metrilakujamme. Makuina mm. omena, banaani, mansikka, noitaputki ja kola.

10 kpl/ps  
MAIDOTON | LAKTOOSITON

2. **METRILAKU JÄTTIMIX**  
**20 €**



22 lakun jättipussi hedelmää ja salmiakkia! 2 lakua kaupanpäälle. Makuina mm. omena, banaani, mansikka, noitaputki, kola, tuttifruutti, hubba bubba, metsämansikka, toffee ja suklaa.

22 kpl/ps  
MAIDOTON | LAKTOOSITON

3. **METRILAKU KIRPEÄMIX**  
**10 €**



Kipakka Kirpeämix on ihana yhdistelmä kirpeää ja hedelmäisen makeita makuja sekä salmiakkia. Sisältää 10 kpl suosituimpia kirpeitä metrilakuja.

10 kpl/ps  
MAIDOTON | LAKTOOSITON

4. **MUSTA METRILAKU**  
**10 €**



Lakunhimon sammuttaa makea nauhalakritsa. Suussa sulava klassikkoherkku sinulle, joka pidät mustasta lakusta.

10 kpl/ps  
VEGAANINEN

5. **PÄTKÄLAKU SWEETMIX**  
**10 €**



Sekoitus hedelmän ja lakritsin makuisia pätkälakuja. Kierrelakuja, kuorrutettuja lakuja, jumbolakuja sekä lakumattoja. Sekoitus voi vaihdella.

500 g/rs

**UUTUUS**

6. **PÄTKÄLAKU SOURMIX**  
**10 €**



Sekoitus kirpeitä hedelmän ja lakritsin makuisia pätkälakuja. Kierrelakuja, kuorrutettuja lakuja, jumbolakuja sekä lakumattoja. Sekoitus voi vaihdella.

500 g/rs

**UUTUUS**



## 7. PÄTKÄLAKU SALMIAKKI 10 €

Salmiakkilakritsia marjan-, hedelmän- ja kaakaon ma-  
kuisilla täytteillä. Sekoitus voi  
vaihdella.

500 g/rs

**UUTUUS**



## 8. LAKUPALA VALKOSUKLAA 5,50 €

Perinteinen, pehmeä salmiak-  
kilakritsi ja korkealuokkainen  
valkosuklaa muodostavat  
yhdessä herkullisen makuelä-  
myksen. Rainforest Alliance  
-sertifioitua valkosuklaata.

250 g/ps



## 9. LAKUPALA MAITOSUKLAA 5,50 €

Lakupalan vivahteikas ja syvä  
maku syntyy, kun lakritsia  
kypsytetään padassa hitaasti  
keittäen. Lakupalan kruunaa  
Rainforest Alliance -sertifioitu,  
hienoarominen maitosuklaa-  
kuorrute.

250 g/ps



## 10. PORVOON LAKRITSI 5,50 €

Aidolla Porvoon Lakritsilla on  
pitkät perinteet ja tunnistetta-  
va maku. Herkullisen pehmeä  
lakupala luonnollisin värein  
ja aromein, vain seitsemän  
yksinkertaista ainesosaa.

400 g/ps  
VEGAANINEN



## 11. GLUTEENITON KAURALAKU 10 €

Herkuttele gluteenittomasti  
kauralakulla! Kauralakus-  
sa yhdistyy aito Porvoon  
Lakritsin maku ja herkullisen  
pehmeä koostumus ilman  
vehnää. 100 % gluteenitonta  
kauraa.

500 g/ps

GLUTEENITON | VEGAANINEN



## 12. MANSIKKA TÄYTELAKU 2 KPL 7 €

Mansikka täytelakussa yh-  
distyy aito Porvoon Lakritsin  
maku, herkullisen pehmeä  
koostumus ja makean  
mansikkainen täyte. 100 %  
gluteenitonta kauraa. Huom!  
Tuoreet lakut saattavat  
tarrautua toisiinsa kiinni.

2 x 150 g/ps

GLUTEENITON | VEGAANINEN

### 13. BANAAANI TÄYTELAKU

2 KPL **7 €**



Raikkaan hedelmäinen banaaninmakuinen täyte ja herkullinen Porvoon Lakritsin kauralaku yhdessä. 100 % gluteenitonta kauraa. Huom! Tuoreet lakut saattavat tarttua toisiinsa kiinni.

2 X 150 g/ps  
GLUTEENITON | VEGAANINEN

### 14. SUKLAA TÄYTELAKU

2 KPL **7 €**



Suklaanmakuinen täyte ja aito Porvoon Lakritsin maku takaavat herkullisen makuelämyksen. 100 % gluteenitonta kauraa. Huom! Tuoreet lakut saattavat tarttua toisiinsa kiinni.

2 X 150 g/ps  
GLUTEENITON | VEGAANINEN

### 15. KARKKIBOXI

**10 €**



Parhaat irtomakeisemme valmistetaan Riihikoskella ja Suomussalmella. Karkkiboksi on tehty laatua vaalien ja suomalaiset makuhermot silmälläpitäen. Monipuolinen sekoitus hedelmä-, salmiakki- ja lakumakeisia.

1000 g/rs

### 16. HERKKUSALKKU

**20 €**



Salkun sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.

Näyttävä herkkusalkku täynnä toinen toistaan maistuvampia Finlandia Candy -makeispusseja. Salmiakki- ja hedelmä-karkkeja, suklaa-ruisraksuja, lakua, suklaa- ja toffee-karkkeja. Loistava lahjaidea!

10 kpl makeispusseja

### 17. SUKLAA-SEKOITUS

**10 €**



Herkuttele Fazerin ja Cloettan konvehdeilla sekä suklaapäällysteisillä marmeladeilla. Sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.

500 g/ps

**UUTUUS**

### 18. TOFFEE-SEKOITUS

**10 €**



Lajitelma erilaisia kerma-, hedelmä- ja lakritsitoffeita. Sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.

650 g/ps

## 19. VAAHTOKARKKI 5,50 €



Lajitelma erilaisia perinteisiä vahtokarkkeja. Isosta pussista riittää tarjottavaa isomallekin porukalle. Sisältö voi vaihdella, kuva ohjeellinen.

400 g/ps

UUTUUS

## 20. SUKLAARUSINA 10 €



Maito- ja valkosuklaalla kuorrutettuja isoja, meheviä rusinoita. Herkullista naposteltavaa, joka vie kielen mensesään!

350 g/rs

UUTUUS

## 21. SUKLAACASHEW 7 €



Maito- ja valkosuklaalla kuorrutettuja herkullisia cashewpähkinöitä.

250 g/ps

UUTUUS

## 22. PÄHKINÄMIX 10 €



Pähkinämix sisältää parapähkinää, cashewpähkinää, saksanpähkinää, maapähkinää, hasselpähkinää, manteleita ja makeita rusinoita.

400 g/rs

GLUTEENITON | VEGAANINEN

## 23. HEDELMÄMIX 10 €



Ihanan aurinkoinen Hedelmämix sisältää erilaisia kuivattuja hedelmiä paloina, papaijaa, ananasta ja banaania. Sisältää hunajaa.

375 g/rs  
GLUTEENITON

## 24. SUOLAKEKSI 10 €



Ohuita ja rapeita suolakeksejä. Suolakeksit sopivat hyvin pienen nälkään voileipäkeksien tapaan, evääksi retkelle tai suolaisena tarjoiluna esimerkiksi juustotarjottimella.

650 g/rs



## 25. SUKLAARAITA 10 €



Suklaa ja keksit kuuluvat erottamattomasti yhteen. Murea keksi, joka on kuorrutettu suklaanmakuisilla "tiikerinraidoilla". Kuorrutetta on keksin alla sekä päällä.

710 g/rs

## 26. SUKLAAPALA 10 €



Kahvipöydän perinteinen suosikki herkku. Rapeita, suklaahippuja sisältäviä pikkuleipiä voit nautiskella vaikka kahvin kanssa, tai rouskutella maitolasillisen kaverina.

740 g/rs

## 27. SYDÄNKEKSI 11 €



Poimi mukaan nämä sydämelliset keksit ja nauti niiden rapeudesta vaalealla ja tummalla kuorrutteella. Kuorrutetta on sekä alla että päällä.

800 g/rs

## 28. KERROSKEKSI 10 €



Tumma kaakaokeksi kohtaa valkoisen, vaniljaisen täyteen. Maistuu kahvin kera tai sellaisenaan naposteltuna.

750 g/rs

## 29. HILLOSILMÄ 11 €



Sytävän suloinen, klassinen yhdistelmä makeaa omenahilloa ja vaaleita pikkuleipiä.

850 g/rs

## 30. PIPARKAKKU 2 KPL 10 €



Perinteisesti maustettuja piparkakkuja. Piparit sopivat erinomaisesti herkutteluun juustojen sekä hillojen kanssa. Kokeile myös juustokakun pohjaan tai murustele jälkiruokien koristeeksi.

2 x 650 g/rs

Parasta ennen 15.7.2022

# AHKERUUS PALKITTAAN!

## MYSTEERIBOXI

Varainhankinnan järjestäminen vaatii aina työtä. Siksi haluamme palkita ryhmänvetäjän herkuntäyteisellä Mysteeriboxilla.

Mysteriboxi on sesongin mukaan vaihtuva ja se sisältää suolaisia sekä makeita herkkuja. Kuvassa esimerkki syksyn 2022 Mysteeriboxista.

Edellyttää vähintään 300 tuotteen tilausta.

*Lahjamme  
sinulle!*



## LISÄKSI SAATTE KAUPANPÄÄLLE 250 G:N IRTOKARKKIPUSSEJA!

Palkitsemme myös koko ryhmän, kun myynti on vähintään 150 tuotetta.

Jakakaa irtokarkkipussit ahkerien myyjien kesken tai myykää kioskissa, valinta on teidän!



Kun tilaatte...	Saatte kaupapäälle..
150 tuotetta	15 kpl irtokarkkipusseja
300 tuotetta	15 kpl irtokarkkipusseja + ryhmänvetäjän mysteeriboxi
500 tuotetta	30 kpl irtokarkkipusseja + ryhmänvetäjän mysteeriboxi
1000 tuotetta	60 kpl irtokarkkipusseja + ryhmänvetäjän mysteeriboxi

Kaupapäälliset ovat voimassa toistaiseksi. Pidätämme oikeuden muutoksiin. Palkinnot koskevat sekä herkku- että lakumyyntejä.



## **METRILAKUMYYNNIN MM-KISA**

**ENTÄ JOS TEIDÄN RYHMÄ OLISI SEURAAVA METRILAKUMYYNNIN  
MAAILMANMESTARI JA VOITTAISI 5000 €:N POTIN?**

**JAOSSA PALKINTOJA YHTEENSÄ N. 10.000 €:N ARVOSTA!**

Herkkutukku Varainhankinta järjestää Metrilakumyyntin MM-kisat 29.9.2022 – 31.5.2023. Myytävät tuotteet ovat aidot ja alkuperäiset Porvoon Lakritsin metrilakut.

Eniten yksittäisiä metrilakuja myynyt ryhmä voittaa 5000 €.

Osallistumalla kilpailuun saatte varainhankinnasta normaalin 40-50 %:n tuoton ja sen lisäksi mahdollisuuden voittaa mahtavia raha- sekä tuotepalkintoja!

Kilpailuun voi osallistua ennakkomyyntinä (tuotteet myydään ensin ja sitten tilataan) tai tekemällä suoran tilauksen.

Osallistumisohjeet kilpailun sivulla osoitteessa [herkkutukku.com](https://herkkutukku.com)

**KILPAILUN SIVULLE**

# KILPAILUN PALKINNOT



**KILPAILUN SIVULLE**

# 3

## TÄRKEINTÄ ASIAA, JOTKA YHDISTÄVÄT ONNISTUNEITA VARAINHANKINTOJA.

### 1.

## USKO MYYTÄVÄÄN TUOTTEESEEN

Kaikista tärkeintä on, että uskotte itse tuotteen käyvän kaupaksi ja saatte myynnistä reilun tuoton.

Kukaan ei halua tarjota tuttaville liian kalliita tuotteita tai joita on omasta mielestä noloa, tai muuten ikävää myydä.

Tiesitkö, että eri yritysten tarjoama tuottoprosentti ryhmille voi olla hyvin erilainen? Älä siis keskity pelkästään euromääräisen palkkion suuruuteen. Todellisuudessa tuotto myyntiin suhteutettuna voi jäädä pieneksi, yleensä noin 5-30 %:n.

**Me tarjoamme ryhmille aina 40 %:n tuoton herkkumyynnistä.**

Herkut maistuvat lähes kaikille ja jokainen herkuttelee silloin tällöin - miksi ei siis ostaisi tällä kertaa herkuja koululuokalta tai joukkueelta, ja saisi samalla aikaan paljon hyvää mieltä?

Jotta saisitte kerättyä varainhankinnalla mahdollisimman paljon, olemme hinnoitelleet tuotteet alkaen 5,50 €. Pieni hinta madaltaa ostokynnystä ja jokainen voi itse valita, millä summalla tukee.

### *Espoon Taitoluisteluklubi*

Sitaatti asiakaskokemuksesta:

”Varainhankinta on toiminut meidän seuralle tosi hyvin. Meillä on joka vuosi seuran yhteinen kampanja Herkkutukun tuotteilla. Olemme saaneet tuottoa myynnistä yli 15.000 €”.

Toiminnanjohtaja Henriikka Aihinen



## 2.

# RYHMÄ ON SITOUTUNUT MYYNTIIN

Motivaation lähde - miksi rahaa ylipäätään kerätään?

Myyntiin on helppoa motivoitua kun on yhdessä päätetty leirikoulun kohteesta, kisamatkasta tai uusien peliasujen hankinnasta.

Varainhankinnan avulla mahdollistatte kaikille tasapuolisen mahdollisuuden päästä osaksi unohtumattomia ja ryhmähenkeä kasvattavia kokemuksia.

Aika hienoa, vai mitä?

Kaikki eivät siltikään halua osallistua, ja sekin on ihan ok! Yksi voi haluta maksaa rahalla, mutta toinen voi tuskastella yllättävien kulujen kanssa.

Varainhankintaan osallistuminen ei kuitenkaan määritä kenenkään taloudellista tilannetta. Tai ainakaan niin ei pitäisi asiasta ajatella.

Se kertoo enemmänkin siitä, että halutaan tehdä yhdessä, ja opettaa lapsille ja nuorille tärkeitä elämänarvoja sekä oman työn merkityksestä - raha ei kasva puussa.

### ***FC KTP Tytöt 10-11***

Sitaatti asiakaskokemuksesta:

"Joukkueeni keräsi varoja Herkkutukun tuotteilla jo toisen kerran keväällä 2022. Myynti on mukavaa, kun tuottoa kertyy - näistä myynneistä olemme saaneet n. 2000 €. Kaikin puolin helppo ja tuottoisa varainhankinta joukkueelle! Myyjät ovat kommentoineet, että tuotteiden markkinointi on helppoa ja tuotteet ovat herkullisia"

Joukkueenjohtaja Ismo Korpela



### 3.

## AKTIIVISUUS

Aktiivisuus ratkaisee loppupeleissä koko homman.

Jos usko tuotteeseen on vahva ja ryhmällä on päämäärä selvillä, mutta aktiivisuus puuttuu, voi tulos jäädä laihaksi.

Varainhankinta ei ole rakettitiedettä. Tärkeintä on hahmottaa kenelle tuotteita voi myydä, ja mitä keinoja heidän tavoittamiseksi on käytössä.

Lähes aina asiakkaat löytyvät omasta lähipiiristä ja he tukevat mielellään, kun siihen annetaan mahdollisuus. Kenenkään ei tarvitse lähteä myymään tuotteita tuntemattomille, jos niin ei halua.

Suosittelimme käyttämään myynnissä sekä tuotekuvastoja että verkkokauppaa. Digitaaliset kanavat ovat hyviä tapoja tavoittaa paljon asiakkaita, mutta edelleen todella moni selaa mielellään perinteistä tuotekuvastoa.

Seuraavalle sivulle olemme listanneet toimivat myyntivinkit, joiden avulla asiakkaamme myyvät keskimäärin 25 tuotetta per myyjä.

### *Jin Haminan koulu*

Sitaatti asiakaskokemuksesta:

"Kaikki meni erittäin hienosti meidän luokan lähes 6000€ myynnin kanssa! Tämä oli meille tosi hyvä juttu ja saatiin hyvä tuotto myynnistä. Tuotteet kävi hyvin kaupaksi ja tilausten kirjaaminen oli helppoa."

- Sonja Kupari, oppilaan vanhempi



# 7 ASKELTA ONNISTUNEeseen MYyntiin



*Näiden askelten avulla keräätte vähintään 25 tilausta per myyjä.*

## **ENNEN KUIN ALOITATTE, ASETTAKAA MYYNILLE SELKEÄ TAVOITE**

Miettikää yhdessä, mikä olisi sopiva tavoite myyntikerralle ja kuinka moni aikoo osallistua. Mitä useampi osallistuu, sitä nopeammin tavoite tulee täyteen. Tavoite on hyvä asettaa ryhmä- että myyjäkohtaisesti.

## **1. TEE LISTA POTENTIALISISTA ASIAKKAISTA**

Myyntiä on helpompaa tehdä kun tiedostaa, kenelle kaikille tuotteita kannattaa tarjota. Vähintä mitä voi tehdä, on ostaa tuotteita itselleen. Miten voi suositella tuotteita, joita ei itse ostaisi? Seuraavan myyntikerran tullessa on helpompaa suositella.

Tässä lista mahdollisista asiakkaista, jotka löytyvät lähes jokaiselta. Keskimäärin yksi asiakas ostaa 2-3 tuotetta.

<i>Omaan kotiin</i>	<i>2 tuotetta</i>
<i>Isovanhemmat</i>	<i>3 tuotetta</i>
<i>Muut sukulaiset perheineen</i>	<i>3 tuotetta</i>
<i>Läheisimmät naapurit</i>	<i>5 tuotetta</i>
<i>Ystävät perheineen</i>	<i>6 tuotetta</i>
<i>Työkaverit perheineen</i>	<i>6 tuotetta</i>
<i>Myynti yhteensä</i>	<i>25 tuotetta</i>



## **2. JAA VERKKOKAUPPASI LINKKI**

Tärkeä asia, joka kannattaa tehdä heti. Verkkokaupan avulla tavoitat helposti ja nopeasti potentiaalisia asiakkaita ajasta sekä paikasta riippumatta WhatsAppin, Facebookin ja esimerkiksi sähköpostin kautta.

## **3. HERÄTÄ HUOMIO OSUVALLA VIESTILLÄ**

Jos haluat lisätä verkkokauppasi linkin yhteyteen persoonallisen viestin, teimme avuksesi valmiit viestipohjat, jotka voit kopioida tai muokata oman näköiseksi. Viestipohjat löydät [täältä](#).

## **4. KERÄÄ TILAUKSIA TUOTEKUVASTON AVULLA**

Älä jätä myyntiä pelkästään sähköisten kanavien varaan. Ryhmät, jotka käyttävät myös tuotekuvastoja, myyvät keskimäärin 50 %:a enemmän. Kaikki eivät ole myöskään niin tottuneita tilaamaan verkkokaupasta, heille voi olla helpompaa jättää tilaus muuta kautta.

## **5. VIE TUOTEKUVASTO TYÖPAIKALLE**

Jätä tuotekuvasto työpaikan taukotilaan muutamaksi päiväksi. Pidä pieni myyntipuhe tai kirjoita saateviesti kuvastoon. Tämä toimii!

## **6. TARJOA TUOTTEITA YRITYKSILLE**

Lähipiirissäsi on varmasti yrityksiä, jotka tukisivat mielellään. Herkkutukku voi laskuttaa yrityksen ryhmäsi puolesta, jolloin yritys saa verovähennykselpoisen kuitin ostoksestaan. Tarvitsemme yrityksen tilauksen sekä laskutustiedot lopputilauksenne yhteydessä.

## **7. TEHKÄÄ OMA MARKKINOINTIVIDEO**

Onko ryhmälläsi somevastaava tai muuten aktiivisia somen käyttäjiä? Tehkää oma markkinointivideo tai julkaisu Facebookiin, Instagramiin, Snäppiin tai Tik Tokiin.



**HERÄSIKÖ SINULLA KYSYMYKSIÄ?**

**PALVELEMME ARKISIN KLO 9-16**

**010-387 4870**

**info@herkkutukku.com**

