

INFOPAKETTI PERHEILLE



**Ohjeet aloittamiseen
+ myyntivinkit**

Herkkutukku
VARAINHANKINTA



TERVETULOA HERKKUTUKKU VARAINHANKINTAAN!

Nyt on aika aloittaa myyntisi yhteistä tavoitettanne varten.
Aloita lukemalla tämä ohje. Tsemppiä myyntiin!

1. REKISTERÖIDY MYYJÄKSI

Kun ryhmänvetäjäsi on lähettänyt sinulle kampanjan linkin, voit rekisteröityä myyjäksi kampanjaan. Linkki ohjaa sinut seuraavaan vaiheeseen.

Huom! Rekisteröityä voi ilman kampanjan linkkiäkin. **Jos et saanut kampanjan linkkiä, sinulta pyydetään rekisteröitymisen yhteydessä myös kampanjatunnus ja PIN-koodi.**

a) Kampanjan linkin
aloitusnäkyvä näyttää tältä.
Anna oma etu- ja sukunimesi

13.16
Valmis herkku.e-myntityokalu.fi
Herkkutukku
VARAINHANKINTA

Rekisteröidy vain kerran yhteen kampanjaan.
Rekisteröitymisen jälkeen kirjaudu saamillasi tunnuksilla.

Etnimi *
Sukunimi *

REKISTERÖIDY

myynti
Mainoslähde Oy 2021 | Tietosuojaseloste | Käyttöehdot

b) järjestelmä luo
sinulle henkilökohtaiset
tunnukset. Ota
kirjautumistunnuksesi
talteen

13.08
Herkkutukku
VARAINHANKINTA

Olet rekisteröitynyt
kampanjaan
Luokkaretkikassa

Antamalla sähköpostiosoitteesi lähetämme kirjautumistiedot sinulle sähköpostitse. Vaihtoehtoisesti tallenna lomakkeen alapuolella näkyvät kirjautumistietosi turvalliseen paikkaan.

Sähköpostiosoite *

Tallenna sähköpostiosoitteeni

Tallennettuasi sähköpostiosoitteesi voit käyttää salasanan palautusta ja saat ilmoituksen saamisista tilauksista. Voit myöhemmin lisätä tai poistaa sähköpostiosoitteesi profiilissasi.

LÄHETÄ

herkkutukku.e-myntityokalu.fi

2.

JAA VERKKOKAUPPASI LINKKI

Myynnin kasvattamiseksi voit jakaa henkilökohtaisen verkkokaupan linkin kaikille ystäville, tuttaville ja sukulaisille.

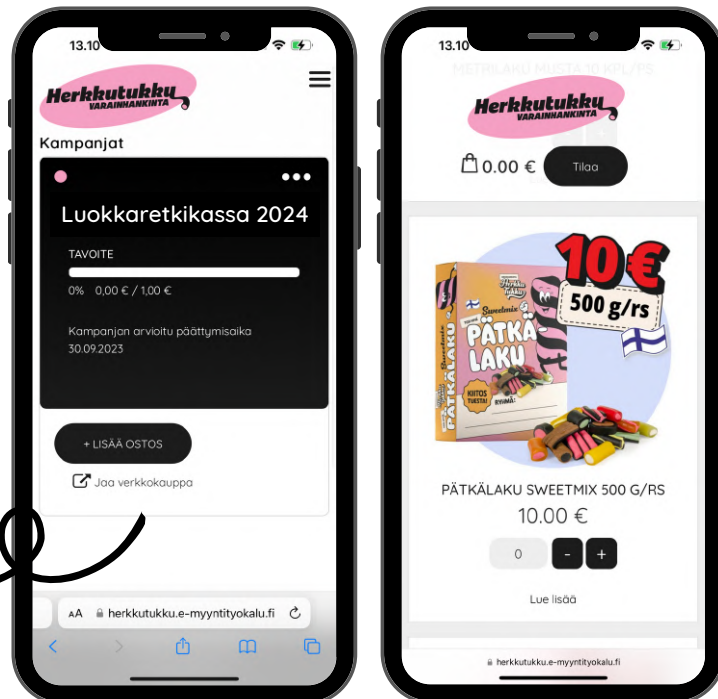
Myös kaikki tukijasi voivat auttaa sinua myynnissä, ja jakaa verkkokaupan linkkiä eteenpäin. Loistava tapa saada lisää näkyvyyttä ryhmäsi kampanjalle!

Asiakkaat tekevät tilauksen suoraan sinulle verkkokauppaasi kautta. Löydät linkin verkkokauppaasi Omaherkusta.

Vinkki:

Kopioimalla linkin voit liittää sen minne tahansa

- WhatsApp
- Facebook
- @ Sähköposti
- Kopioi osoite
- Siirry verkkokauppaan



WhatsApp

Lähetä ystävillesi ja työkavereillesi linkki Whats Appin kautta.

Instagram

Jaa linkki verkkokauppaasi storiesissa ja lisää kuva Instagramiin. Kerro, että ostamalla voi auttaa ryhmääsi tärkeässä tavoitteessa.

Facebook

Kerro ystävillesi Facebookissa, että teillä on myynti käynnissä Täydellinen tapa tavoittaa monta asiakasta!

Messenger

Lähetä verkkokauppaasi linkki ja kerro, että ryhmälläsi on myynti käynnissä.

3.

KIRJAA TILAUKSET

Voit kerätä tilauksia myös tuotekuvaston avulla.

Lisää tuotekuvaston avulla kerätyt tilaukset Omaherkkuun

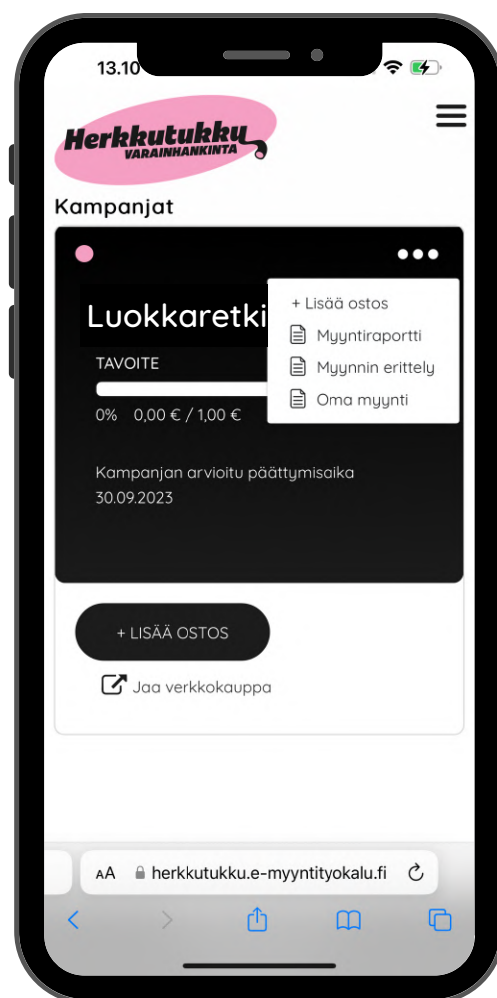
"Lisää ostos"- painikkeesta.

Tilausten muokkaaminen

Voit tarkastella ja muokata tilauksiasi myynnin aikaisesta valikosta (kolme palloa).

Voit muokata tilauksiasi kohdasta "Myynnin erittely".

Klikkaa muokattavaa tilausta + merkistä, josta saat Muokkaa-painikkeen näkyville. Muista tallentaa tekemäsi muutokset.



KUN MYYNTIAIKA ON PÄÄTTYNYT

Kun kirjautut Omaherkkuun tilauksenne lähettämisen jälkeen, näkymä on erilainen ja saat ilmoituksen: **Ei käynnissä olevia kampanjoita**

Ryhmänvetäjäsi on tehnyt tilauksen Herkkutukulle, eikä kampanjaan voi lisätä enää tilauksia.

Löydät erittelyn omista asiakkaistasi päävalikon kautta. Voit myös tulostaa listan omista asiakkaistasi.

6 ASKELTA ONNISTUNEeseen MYyntiin

Käy tämä lista läpi saadaksesi parhaan myyntituloksen.



ALOITA TÄNÄÄN, ÄLÄ ODOTTELE!

Mitä aikaisemmin aloitat, sitä enemmän ehdit saada tilauksia.



KYSY KAIKILTA TUTUILTASI TUKEA RYHMÄLLESI

Ystävät, tuttavat, naapurit, sukulaiset ja työkaverit.



JAA VERKKOKAUPPASI LINKKI

Verkkokaupan avulla tavoitat helposti ja nopeasti potentiaalisia asiakkaita WhatsAppin, Facebookin ja esimerkiksi sähköpostin kautta.



KERÄÄ TILAUKSIA TUOTEKUVASTOON

Älä jätä myyntiä pelkästään sähköisten kanavien varaan. Ryhmät, jotka käyttävät myös tuotekuvastoja, myyvät keskimäärin 50 %:a enemmän.



VIE TUOTEKUVASTO TYÖPAIKALLE

Jätä tuotekuvasto työpaikan taukotilaan muutamaksi päiväksi. Pidä pieni myyntipuhe tai kirjoita saateviesti kuvastoon. Tämä toimii!



KYSY YRITYKSILTÄ

Lähipiirissäsi on varmasti yrityksiä, jotka tukisivat mielellään. Voimme laskuttaa yrityksen puolestanne. Näin yritys saa ostoksesta verovähennyksen. Katso ohje [TÄÄLTÄ](#)

AIKA ALOITTA!

Aloita listaamalla kontaktisi:

1.
2.
3.
5.
6.
7.
8.
9.
10.

Myyntitavoitteeni on:

.....

Esimerkki asiakkaistasi:

Keskimäärin yksi asiakas ostaa 2-3 tuotetta. Yleensä myynti näyttää tältä:

OMAAAN KOTIIN	2 TUOTETTA
ISOVANHEMMAT	3 TUOTETTA
MUUT SUKULAISET PERHEINEEN	3 TUOTETTA
LÄHEISIMMÄT NAAPURIT	5 TUOTETTA
YSTÄVÄT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
TYÖKAVERIT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
MYYNТИ YHTEENSÄ	25 TUOTETTA

USEIN KYSYTTYÄ

MITEN VERKKOKAUPPA JAETAAN?

Saat käyttöön henkilökohtaisen verkkokauppasi rekisteröitymisen jälkeen. Omaherkusta löytyy painikkeet, joista linkin voi jakaa suoraan esimerkiksi WhatsAppiin, sekä kopioitava linkki, jonka voi liittää minne tahansa.

UNOHDIN KÄYTTÄJÄTUNNUKSENI /SALASANANI

Ota yhteyttä ryhmänvetäjääsi. Hän voi vaihtaa salasanasi / näkee käyttäjätunnuksesi.

VOINKO MUOKATA/POISTAA TILAUKSIANI?

Voit muokata tilauksiasi kolmipallovalikon kautta kohdasta "MYNNIN ERITTELY".

KAMPANJA ON PÄÄTTYNYT JA UNOHDIN KIRJATA TILAUKSEN

Ota yhteyttä ryhmänvetäjään lisätilauksen tekemiseksi.

HALUAN, ETTÄ HERKKUTUKKU LASKUTTAA YRITYSASIAKKAAN, MITEN TOIMIN?

Tarvitsemme tiedot yritysasiakkaista tilauksenne yhteydessä: Yrityksen virallinen nimi, yhteyshenkilö + yhteystiedot ja laskutusosoite. Veloitamme laskun lähettämisestä yritykseltä 5 €.

Jos maksu on jo tehty ryhmällesi, emme voi laskuttaa yritystä.

KATSO LISÄÄ

HERKKUTUKKU.COM/TUKI

Asiakaspalvelu ark. 9-16
Puh. 010-387 4870 | info@herkkutukku.com