

Herkkutukku
VARAINHANKINTA

INFO

LUOKALLE, JOUKKUEELLE, YHDISTYKSELLE

**Makein tapa
ansaita rahaa**



Kiitos infopakettin tilauksesta!

Lukemattomat ryhmät ovat saavuttaneet huikeita onnistumisia avullamme, ja sinunkin ryhmäsi voi olla seuraava menestystarina!

Näin helppoa se on: luo Omaherkkuun myyntikampanja ja ryhmäsi saa käyttöön oman, valmiin myyntisivun, joka on täynnä mahtavia tuotteita:

- Herkkuja, jotka saavat suut hymyilemään
- Pehmoset -pesuaineita, joista jokainen haluaa omansa
- Tai molemmat yhdessä – suosituin ja tuottoisin vaihtoehto!

Mitä enemmän vaihtoehtoja, sitä enemmän tilaajia – ja sitä enemmän tuottoa teidän kassaanne.

- **Kotimaiset, halutut tuotteet**
- **Tuotto herkkumyynnistä 40 %**
- **Tuotto Pehmoset-myynnistä 2-7 €/myyntierä**
- **Ilmainen & nopea toimitus**

Etu ahkerille ryhmille:

Bonusena jopa 60 pussia irtokarkkia ja Mysteeriboxi!

[Katso palkintoportaamme sivulla 7.](#)



Myynti onnistuu sekä verkossa että perinteisen tuotekuvaston avulla. Jokaisella myyjällä on käytössään henkilökohtainen verkkokauppalinkki. Myymisen voi aloittaa heti jakamalla linkin sukulaisille, ystäville ja tuttaville.

Omaherkussa voitte lisäksi seurata tuoton kertymistä reaaliajassa, mikä tekee myynnistä motivoivaa ja innostavaa alusta loppuun!

Myyntisuunnitelma

Tämän infopakedin sivuilta 8.-11. löydät valmiin suunnitelman, jota voitte käyttää myyntinne tukena.

Miia

Tampere • Ilves U11



Aivan loistava tapa saada rahaa joukkueelle. Kaikki toimi viimeisen päälle hyvin. Aina loppu tilauksesta, tuotteiden saapumiseen. Jos tuli kysyttävää niin vastattiin lähes tulkoon heti. Niin tyytyväinen ja varmasti tilataan uudestaan 😊

Powered by trustmary

Lotta Järvinen

Valkeakoski • Roukon 5A



Helppo aloittaa myynti, helppo toteuttaa myyntiä. Toimiva tilaussivusto. Tilaus tuli nopeasti ja oikein. Mukava lisä oli ylimääräisenä laitettut karkkipussit, jotka saatiin hyödynnettyä keräävän luokan järjestämässä discossa. 😊

Powered by trustmary

Lämpimästi tervetuloa mukaan!

Jos sinulla heräsi kysymyksiä, älä epäröi olla yhteydessä.

Asiakaspalvelu: info@herkkutukku.com | 010-387 4870

Näin se toimii

Myynti alkaa kampanjan luomisesta Omaherkkuun. Seuraavalta sivulta löydät tarkemmat ohjeet, miten pääsette alkuun. Tässä lyhyesti, miten kampanjanne etenee:



Myynti alkaa

Esitelkää tuotekuvastoja ja jakakaa verkkokaupan linkkejä mahdollisimman monelle. Sopiva myyntiaika on noin 2-4 viikoa.

Tilaus & toimitus

Myyntijan päätyttyä ryhmänvetäjä tekee lopputilauksen. Toimitusaika on n. 1-9 arkipäivää*. Jakakaa tuotteet asiakkaille. *Tutustu toimitusehtoihin.



Tuoton kerääminen

Kerätkää maksut asiakkailta teille sopivalla tavalla. Tuoton saatte pitää heti, laskutamme vain tuotteiden tukkuhinnan. Laskun saatte sähköpostitse toimituksen jälkeen. Maksuaikaa 14-30 vrk.



Aloittaminen

1. Ryhmänvetäjä luo kampanjan

- Jos olet uusi käyttäjä Omaherkussa
→ Rekisteröidy ja luo kampanja
- Jos sinulla on jo tunnukset Omaherkkuun (olet ollut aikaisemmin ryhmänvetäjä tai myyjä)
→ Kirjaudu ja luo uusi kampanja

**SIIRRY ALOITTAMAAN
MYynti**

2. Kutsu myyjät mukaan

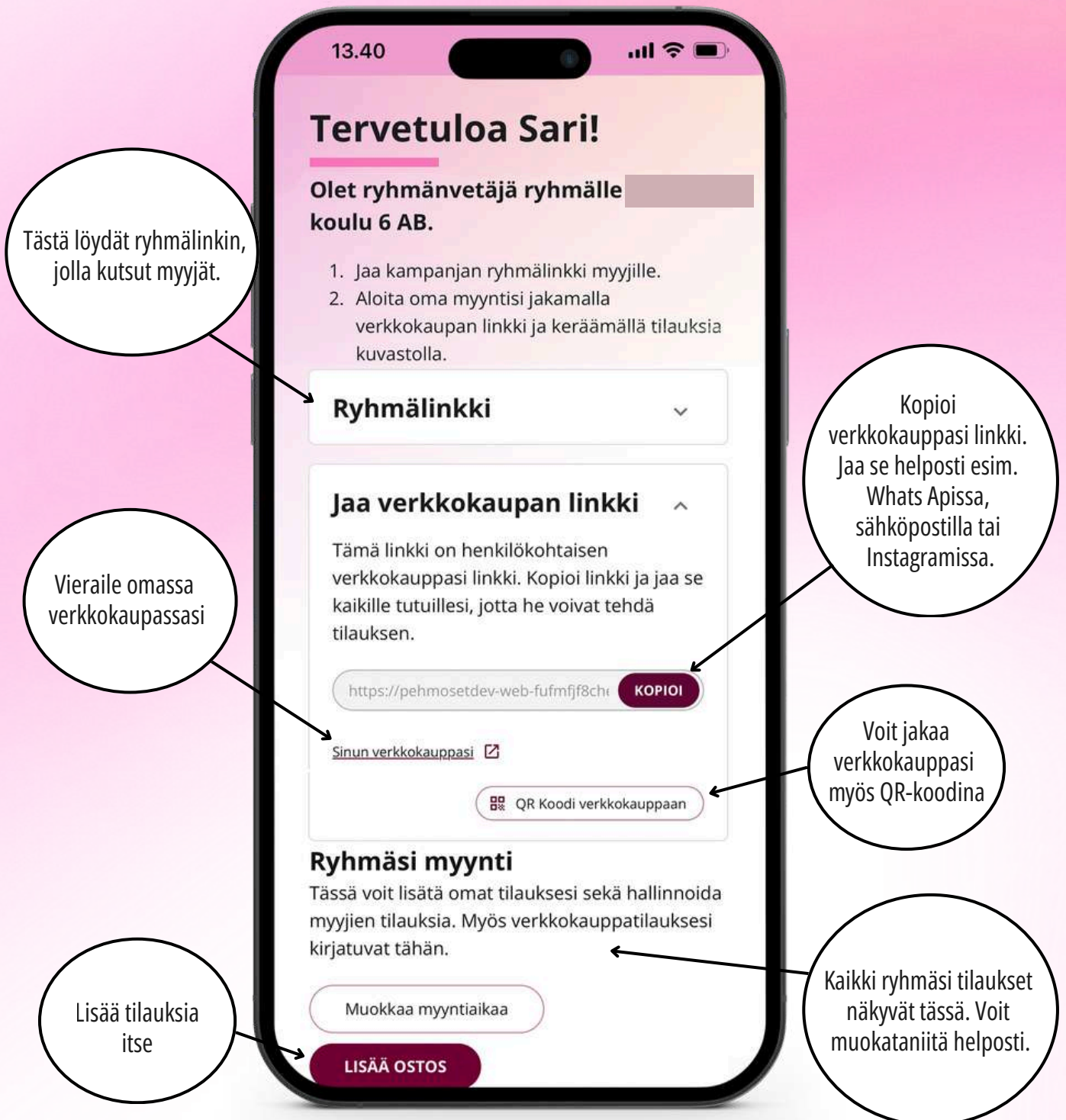
Jaa ryhmälinkki tai QR-koodi myyjille rekisteröitymistä varten. Löydät sen kirjautumalla Omaherkkuun tai lähettämästämme sähköpostivahvistuksesta.

Huom! myyjäksi voi rekisteröityä vain antamallasi ryhmälinkillä tai QR-koodilla.

3. Myyjien rekisteröityminen

Myyjät luovat omat tunnukset rekisteröitymällä Omaherkkuun ja sen jälkeen liittyvät kampanjaan. Myynnin voi aloittaa heti jakamalla henkilökohtaisen verkkokaupan linkin.

Kurkistus Omaherkkuun



Edut ahkerille ryhmille

Kun tilaatte vähintään 300 tuotetta*, saatte kaupanpäälle herkullisia 250 g:n irtokarkkipusseja, jotka voitte jakaa ryhmänne kesken. Lisäksi ryhmänvetäjä saa palkkioksi Mysteeriboxin.

Kun tilaatte...	Saatte kaupanpäälle...
300 tuotetta	15 kpl irtokarkkipusseja 1 kpl Mysteeriboxi
500 tuotetta	30 kpl irtokarkkipusseja 1 kpl Mysteeriboxi
1000 tuotetta	60 kpl irtokarkkipusseja 1 kpl Mysteeriboxi



Edut ovat voimassa toistaiseksi. Pidätämme oikeuden muutoksiin.

***Etu koskee Herkkumyyntiä ja Herkut + Pehmoset-myyntiä.**

Mysteeriboxi ryhmänvetäjälle

Varainhankinnan järjestäminen vaatii aina työtä. Siksi haluamme palkita ryhmänvetäjän Herkutukun Mysteeriboxilla. Mysteeriboxi on sesongin mukaan vaihtuva ja se sisältää suolaisia sekä makeita herkuja. **Edellyttää vähintään 300 tuotteen tilausta.**



NÄIN ONNISTUT MYYNNISSÄSI



Myyntisuunnitelma

Varainhankinnan onnistumisessa tärkeintä on aktiivisuus. Mitä useampi tietää kampanjastanne, sitä enemmän tuottoa kertyy yhteiseen tavoitteeseen. Kun koko ryhmä on mukana ja tekee pieniä tekoja, saavutatte helposti isoja tuloksia!

Esimerkki:

Ryhmässä on 20 myyjää. Jokainen myy 25 tuotetta
= 500 tuotetta = Tuotto yhteensä: **2000 €***

*Esimerkissa tuotteen tuotto on 4 €

Olemme koonneet alle parhaat käytännöt, joiden avulla lukuisat ryhmät ovat onnistuneet loistavasti. Voitte käyttää tätä suunnitelmaa sellaisenaan tai muokata sen omaan kampanjaanne sopivaksi.

1 Aloittakaa myynti heti

Mitä aikaisemmin aloitatte, sitä enemmän ehditte kerätä tilauksia. Aktiivisuus on avain: pienikin teko joka päivä tuo lisää näkyvyyttä ja uusia asiakkaita.

 Vinkki: Jakakaa verkkokauppalinkki heti kampanjan käynnistyessä ja jakakaa se uudelleen myös myyntiajan loppuvaiheessa – viimeiset päivät tuottavat usein runsaasti tilauksia!

2 Kysykää rohkeasti tukea – useimmat haluavat auttaa

Asiakkaita voivat olla kaikki, joille on helppoa mainita myynnistä:

- Ystävät
- Naapurit
- Sukulaiset
- Työkaverit
- Harrastuskaverit
- Paikalliset yritykset

Yritykset ostavat tuotteita esimerkiksi henkilökunnalleen, asiakastilaisuuksiin tai lahjoiksi – tämä voi tuoda isoja tilauksia kerralla.

Keskimäärin yksi asiakas ostaa 2–3 tuotetta.

Tältä myynti näyttää yleensä:

OMAA KOTIIN	2 TUOTETTA
ISOVANHEMMAT	3 TUOTETTA
MUUT SUKULAISET PERHEINEEN	3 TUOTETTA
LÄHEISIMMÄT NAAPURIT	5 TUOTETTA
YSTÄVÄT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
TYÖKAVERIT PERHEINEEN	6 TUOTETTA
YHTEENSÄ	25 TUOTETTA

Yritysmyynti:

Jos ryhmänne ei ole ALV-velvollinen, voimme laskuttaa yritysasiakkaan puolestanne. Tuotto näistä näkyy laskullanne ylimääräisenä alennuksena.

*Ryhmänvetäjän tulee ilmoittaa yritysasiakkaiden tilaukset laskutustietoineen meille **viimeistään lopputilauksen yhteydessä** Omaherkun kautta "lisätietoja" -kentässä tai sähköpostitse info@herkkutukku.com.*

Laskun lähettämisestä veloitamme yritykseltä 5 €:n käsittelymaksun.

Yritykseltä tarvittavat tiedot: yrityksen virallinen nimi, tilaajan nimi, sähköpostiosoite, postiosoite, (verkkolaskutustiedot) ja tilattavat tuotteet.

3 Jakakaa verkkokaupan linkkejä rohkeasti

Verkkokaupan avulla tavoitatte ihmiset nopeasti ja helposti. Jakakaa linkkiä:

- WhatsAppissa
- Facebookissa
- Instagramissa
- Sähköpostissa

 Hyvä tapa on lisätä linkki myös someprofiileihin ja pyytää muita jakamaan sitä eteenpäin.

4 Kerätkää tilauksia tuotekuvastoihin

Älkää jättäkö myyntiä pelkästään verkkoon. Kokemus osoittaa, että ryhmät, jotka käyttävät sekä verkkokauppaa että tuotekuvastoja, myyvät helposti jopa 50 % enemmän.

Vinkkejä kuvastojen käyttöön:

- Vie kuvasto mukaan harrastuksiin
- Jättäkää muutama työpaikalle ja taukotilaan
- Esitelkää kuvastoa naapureille

Hyvä tietää

Yleiset ehdot ja toimitusehdot ovat voimassa toistaiseksi. **Tutustu ehtoihin.**

MYyntIAIKA

Sopiva myyntiaika on noin 2-4 viikkoa. Myyntiaikaa voi tarvittaessa muuttaa Omaherkussa.

MINIMITILAUSERÄ

Minimitilauserä on 50 tuotetta. Toimitus on ilmainen kun tilaatte vähintään minimitalauksen verran tuotteita. Toimitamme kuitenkin kaiken kokoiset tilaukset, mutta lisäämme niihin 20 €:n toimitusmaksun.

Tutustu toimitusehtoihin.

VERKKOKAUPPA

Asiakkaanne eivät maksa tilaustaan verkkokaupassa. Maksujen kerääminen tapahtuu ryhmäsi toimesta sopimallanne tavalla.

TOIMITUSAIKA*

Myyntin päätyttyä **toimitamme tilauksenne noin 1-9:n arkipäivän kuluttua** (pois lukien arkipyhät). Kiireisinä aikoina toimitusaika voi muuttua.

TUOTTEIDEN JAKAMINEN MYYJILLE

Ryhmänvetäjänä olet vastuussa tuotteiden jakamisesta myyjille. Huomaattehan, että emme pakkaa tilauksia myyjittäin. Näin voimme pitää toimitusajan kohtuullisena.

MAKSAMINEN

Maksatte meille vain tuotteiden tukkuhinnan. Tuoton saatte pitää itsellänne heti. Lähetämme laskun toimituksen jälkeen sähköpostitse. Maksuaikaa 14-30 vrk.

* Pidätämme oikeuden muutoksiin toimitusajassa meistä riippumattomista syistä (ylivoimainen este). Tällaisia syitä voivat olla esimerkiksi tuote tai raaka-ainetoimitusten viivästyminen, sota, sisäiset levottomuudet, sabotaasi, räjähdys, tulipalo, rajumyrsky tai muu poikkeuksellinen sääolosuhde, yleinen liikenteen tai tietoliikenteen keskeytyminen, lakko tai avainryhmän työnseisaus, työnantajajärjestön määräämä työsulku, viranomaisten toimenpide tai muu vaikutuksiltaan yhtä merkittävä ja epätavallinen syy.



PORVOON LAKRITSI



Muita tapoja ansaita rahaa:

ANSAITKAA RAHAA TAPAHTUMASSA TAI KIOSKISSA

Porvoon Lakritsi metrilaku – Makea vetonaula tapahtumaanne

Ansaitkaa rahaa metrilakumyynnillä kioskissa,
tapahtumassa, myyjäisissä tai koulun diskossa.
Tuotto myynnistä vähintään 50 %.

LUE LISÄÄ

